

ГРУЗАВТОИНФО

ГРУЗОВОЙ АВТОТРАНСПОРТ В ДЕТАЛЯХ • MIRTRANSPORTA.RU

8 (105)
ОКТАБРЬ
2012

БАРОМЕТР ЭКОНОМИКИ

DHL НА РЫНКЕ ДОСТАВКИ

ХРАНИТЕЛИ ХОЛОДА

ТИПОЛОГИЯ РЕФРИЖЕРАТОРОВ



ALL-NEW VOLVO FH

ГРУЗОВИК-ЗВЕЗДОЛЕТ



**СОВМЕСТНЫЙ
СПЕЦПРОЕКТ
«ГРУЗАВТОИНФО»
И OMNISCMM
ПО МОНИТОРИНГУ
АВТОТРАНСПОРТА**
ЧИТАЙТЕ НА С.32



VOLKSWAGEN NEW CRAFTER



КОНСТРУКТОР
105 ЛЕТ МАРКЕ AUTOCAR



AUTOTRANS' 2012
МАЛЕНЬКИЙ COMTRANS



MIRTRANSPORTA.RU



ВЗГЛЯНИ НА МИР ИНАЧЕ



В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2 Новости

НОВИНКИ

12 Выход на замену
Выставка AUTOTRANS' 2012

16 Имперский крейсер
All New Volvo FH

ТЕХНИКА

22 Дежавю с вариациями
Тест VW New Crafter

СПЕЦТЕХНИКА

28 Хранители холода
Рефрижераторы

ЭКОНОМИКА

32 Спецпроект: первые результаты
Отчет с первого рейса

36 Разрушители мифов
Интервью MANN+HUMMEL

ПЕРЕВОЗКИ

40 Воплощенный образ
День автомобилиста

44 Барометр экономики
Интервью DHL Express

СЕРВИС

48 Вот так Bott
Мобильные СТО

52 Фирменный ГАЗ
СТО «Группы ГАЗ» в СПб

НА ДОСУГЕ

56 Конструктор
Марке Autocar 105 лет



12



56



22 Тест-драйв Volkswagen New Crafter

ГРУЗАВТОИНФО
ГРУЗОВОЙ АВТОТРАНСПОРТ В ДЕТАЛЯХ • MIRTRANSPORTA.RU

Учредитель и издатель
ООО «Груз Авто-Медиа»

Генеральный директор
Наталья МЕХАНИКОВА

Главный редактор
Дмитрий ГЛАДКИЙ

**Руководитель
представительства в Москве**
Мария КОРОЛЕНКО

Выпускающий редактор
Татьяна ПАРВАН

Отдел рекламы
Кирилл ИЛЬИН
Дмитрий АЛЕКСАНДРОВ

Дизайн и верстка
Георгий КОСТЕРИН

Печать
ООО «Цветпринт»

Адрес редакции
195027, Санкт-Петербург,
пр. Шаумяна, 8, офис 410.

Подписано в печать 24.09.2012 г.

Издание распространяется прямой
подпиской и по рассылке.
Цена свободная

Свои вопросы к редакции, авторам,
героям публикации направляйте
по адресу adv@mirtransporta.ru
или звоните по телефону
(812) 603-20-96

Веб-сайт: www.mirtransporta.ru

Журнал издается с 2003 года.

Выходит 1 раз в месяц. Тираж 17 000 экз.

Свидетельство о регистрации средства массовой
информации: ПИ № ФС77-44930. Выдано Федеральной
службой по надзору в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор).

Любое использование опубликованных материалов
допускается только с письменного разрешения редакции.

Мнение редакции может не совпадать с мнением
авторов.

Редакция не несет ответственности за содержание
предоставленных рекламных материалов.

Рукописи не возвращаются и не рецензируются.

СТАЛ ИЗВЕСТЕН «ЛУЧШИЙ КОММЕРЧЕСКИЙ АВТОМОБИЛЬ В РОССИИ»

На церемонии награждения, прошедшей в МВЦ «КРОКУС ЭКСПО» в день открытия выставки AUTOTRANS'12, стали известны победители 12-го ежегодного конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года в России 2012».



Авторитетное жюри, состоящее из ведущих журналистов отрасли, в число которых вошел и главный редактор журнала «ГРУЗАВТОИНФО» Дмитрий Гладкий, выбрало победителей в номинациях: «Грузовик года», «Фургон года», «Автобус года», «Перспектива года», «Специальный приз».

За право стать лауреатом конкурса боролись ведущие отечественные и за-

рубежные производители автобусов и грузовиков.

Основной критерий при отборе номинантов — вклад транспортного средства в повышение эффективности перевозок. При этом учитываются такие параметры, как новизна технических решений, эксплуатационные затраты, объемы продаж, финансовые условия приобретения, наличие сервиса и т.д.

Грузовик года

Место	Автомобиль	Баллы
I место	Hino 300	36
II место	Ford Cargo	30
III место	MAZ-MAH	27

Фургон / малотоннажник года

Место	Автомобиль	Баллы
I место	Volkswagen Crafter	35
II место	Renault Master	32
III место	Ford Transit	27

Автобус года

Место	Автомобиль	Баллы
I место	MAN Lion's City	36
II место	Волжанин Ритмикс	29
III место	Scania-Higer	26

Специальный приз

Место	Автомобиль	Баллы
I место	МБТВ	37
II место	МЗ «Тонар»	26
III место	Автомастер	24

Перспектива года

Место	Автомобиль	Баллы
I место	КамАЗ-5490	25
II место	ГАЗ «Ермак»	24
III место	ГАЗ «Ермак»	23



НАДЕЖНАЯ РЕПУТАЦИЯ залог успеха Вашего бизнеса

ПИРАТСКАЯ ДЕТАЛЬ ПОСЛЕ 240 ЧАСОВ ИСПЫТАНИЙ

ОРИГИНАЛЬНАЯ ДЕТАЛЬ WABCO ПОСЛЕ 240 ЧАСОВ ИСПЫТАНИЙ



Используйте только оригинальные запасные части WABCO

Применение неоригинальных запчастей не соответствует стандартам качества, безопасности и надёжности компании WABCO. Во избежание рисков используйте только оригинальные запчасти WABCO, которые производятся в соответствии с международными стандартами качества. Практически на каждую деталь WABCO предоставляет двухлетнюю гарантию.

Вы можете найти ближайшего к Вам официального партнера WABCO на сайте www.wabco-auto.com/ru/findwabco



www.wabco-auto.com

WABCO

ПРЕМЬЕРЫ SCHMITZ CARGOBULL НА IAA

«120 лет инноваций» — таков девиз компании Schmitz Cargobull AG на нынешней выставке IAA. На стенде F22 в павильоне 27, а также непосредственно перед павильоном были представлены образцы техники компании Schmitz Cargobull из обширного модельного ряда прицепов, полуприцепов и фургонов-надстроек.



Новый седельный тентовый полуприцеп S.CS MEGA с тентом SPEED CURTAIN (открытие и закрытие меньше чем за 35 секунд). При ослаблении натяжения на заднем портале или на передней стенке тент просто складывается в гармошку. В отличие от других быстродействующих систем закрытия в SPEED CURTAIN отсутствуют боковые стойки и вставные планки. Еще одна новинка — рефрижераторный полуприцеп S.KO COOL, новая система двухъярусной загрузки для большей универсальности и надежности крепления груза.

Модель S.KO COOL входит в число лидирующей техники Schmitz Cargobull. На выставке IAA 2012 компания Schmitz

Cargobull представили хорошо зарекомендовавший себя рефрижератор с усовершенствованиями, придающими ему еще большую универсальность, снижающими собственную массу и облегчающими эксплуатацию. В качестве примера улучшений может служить новая система двухъярусной загрузки с утепленными в стенке направляющими, позволяющая перевозить 66 европоддонов. Также впервые на выставке IAA 2012 компания Schmitz Cargobull представили прототип холодильного агрегата собственной разработки. Он оснащен новым интерфейсом TCI (TrailerConnect Interface), призванным заменить применявшийся до этого самописец температуры.



710J JOHN DEERE ПРИШЕЛ НА ЮГ РОССИИ

Компания «АСТ», официальный дилер John Deere, продала первый экскаватор-погрузчик 710J в Южном федеральном округе.

Обладателем машины стало ЗАО «Выселковскагропромтранс» (Краснодарский край). «Мы искали универсальную и многофункциональную машину, оценили технику именитых импортных производителей строительной техники, но все же остановили свой выбор на экскаваторе-погрузчике 710J John Deere», — рассказывает Андрей Есьман, генеральный директор ЗАО «Выселковскагропромтранс».

Экскаватор-погрузчик 710J по параметрам обратной лопаты соответствует колесному экскаватору (объем ковша экскаватора 0,5 куб. м, максимальная глубина копания 6,81 м), а по характеристикам погрузочного ковша — фронтальному погрузчику (объем ковша до 1,43 куб. м). Усилие копания на ковше не имеет аналогов и составляет 75,6 кН, мощность двигателя — 128 л.с.! К достоинствам модели относятся также гидравлическая система компенсации давления и джойстиковое управление, значительно облегчающие работу оператора.





Официальный дилер






195112, Санкт-Петербург,
Новочеркасский пр.
д. 33, корп. 3.

(812) 294-91-02
(812) 294-91-04
(812) 294-91-06

www.zao-bao.ru
motovoz@zao-bao.ru




ЗАО «Балтийское Акционерное Общество»
официальный дилер ОАО «КАМАЗ»

ЛИЗИНГ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

195112, СПб, Новочеркасский пр., 33, корп. 3
zao-bao@zao-bao.ru www.zao-bao.ru

(812) 294-91-02
(812) 294-91-03
(812) 294-91-04
(812) 294-91-05
(812) 294-91-06



Коммерческие автомобили **FORD**
Выгодно. В наличии. В Аларм-Моторс!

ЛИЗИНГ
за 900
рублей/день



Обновленные модели:

Ford Transit Фургон - от **913 000** рублей**

Ford Transit Шасси - от **904 000** рублей**

Ford Transit Грузопассажирский автобус - от **1 213 500** рублей**

Ford Transit Connect (грузоподъемность 840 кг) - от **720 500** рублей**

Новые возможности для Вашего бизнеса

- Новые дизельные двигатели Global Puma. Мощность от 100 до 155 л/с
- Низкая стоимость владения и 2 года гарантии без ограничения пробега
- Широкая возможность конверсии: маршрутное такси, скорая помощь, инкассаторская машина, промтоварный фургон, изотермический фургон
- Модификация Ford Transit с полным приводом
- Специальные условия для юридических лиц
(подробности в отделах корпоративных продаж)

alarmmotors
am
FORD в Петербурге

Аларм-Моторс - лидер продаж FORD
в Санкт - Петербурге.**

Аларм-Моторс **НЕВА**, ПС, Левашовский пр., 21
Аларм-Моторс **ОЗЕРКИ**, Выборгское ш., д. 23 • сервис 24 часа
Аларм-Моторс **ЮГО-ЗАПАД**, М. Жукова пр., 51 • сервис 24 часа

(812) 777-2-777

alarm-ford.ru



- Весь модельный ряд Ford
- Сервисное обслуживание
- Trade-In****
- Прокат автомобилей

1 Глобал Пума.

* Предложение ограничено. ** Цена является минимальной исходя из объема двигателя и комплектации. Цена действительна до 31.09.2012 г.

*** По данным ООО «Форд Соллерс Холдинг» за 2011 год. **** Подробности о программе Trade-In на сайте www.alarm-motors.ru.

*****900 руб. в день - расчетная величина, которая достигается путем деления ежемесячного платежа на среднее количество дней в месяце (30) и округлением получившегося частного до целого числа. Например: автомобиль Ford Transit Van SWB Base 2.2 100 л.с., рекомендованная розничная цена - 938 500 руб., первоначальный платеж - 17 %, ежемесячный платеж - 26 966,95 руб., срок лизинга - 36 мес., общая сумма лизинговых платежей - 1 130 355,2 руб., ежегодное удорожание - 6,8%, выкупная стоимость - 1 500 руб. Лизинговое имущество учитывается на балансе Лизингополучателя. Регистрация в ГИБДД, КАСКО и ОСАГО - за счет Лизингополучателя. Предложение действительно до 31.09.2012 г.

Предложение действительно при получении лизинга в ООО «СОЛЛЕРС-ФИНАНС». Подробности на сайте: www.alarm-motors.ru

СТОЛЕТНИЙ АВТОПРОБЕГ

Нет, нет, это не пробег длиной в сто лет. Это пробег, организованный Renault Trucks в честь столетнего юбилея присутствия марки на российском рынке.



Петербург - Москва - Малоярославец - Рославль - Брянск - Орел - Тула - Москва - Петербург. 3230 км. Таков был маршрут для участников автопробега, среди которых были два армейских бортовых грузовика Renault, в далеком 1912 г. Так как мероприятие было организовано военным ведомством, не удивительно, что в скором времени французская техника появилась на вооружении российской армии.

В нынешнем году «Рено Тракс Восток» отметили вековой юби-

лей автопробегом, стартовавшим в Санкт-Петербурге и завершившимся в Калуге. Совместно с партнером мероприятия — маркой Kogel, предоставившей свои полуприцепы, была разработана специальная обклейка, на которой изображен раритетный автомобиль Renault.

По прибытии участников автопробега на завод в Калуге началась официальная часть мероприятия. Перед гостями выступили генеральный директор ООО «Рено Тракс Восток»

Винсан Моршен и заместитель губернатора Калужской области Руслан Заливацкий. Затем директор по оперативному маркетингу и развитию бизнеса Алексей Шарапанюк презентовал книгу «Грузовые автомобили Renault 100 лет на дорогах России» и торжественно разрезал торт в виде автомобиля Renault. После официальных выступлений в непринужденной обстановке журналистам удалось пообщаться с представителями компании, задать интересующие вопросы.



ПИТЕРТРАКЦЕНТР

официальный дилер **IVECO**

- СЕРВИС С ГАРАНТИЕЙ
- ЗАПЧАСТИ С ДОСТАВКОЙ
- НОВЫЕ И Б/У АВТОМОБИЛИ
- КУЗОВНОЙ РЕМОНТ



от
3 113 600
руб.**



от
5 450 000
руб.**



от
1 450 000
руб.**



от
7 076 500
руб.*

Автомобили на складе
Множество комплектаций

Лидер продаж ИВЕКО в России

(812) 326-46-89 (812) 603-23-33 (многоканальный)
(812) 326-46-92 г.Санкт-Петербург, ул. Магнитогорская, 17А
(812) 326-46-81 www.iveco-ptc.spb.ru

* в зависимости от комплектации

** для членов АСМАП

НАДЕЖНОСТЬ — ЗНАЧИТ УВЕРЕННОСТЬ

«Газпромнефть-Северо-Запад» — один из ключевых игроков топливного рынка региона, дочернее предприятие одной из крупнейших нефтяных компаний России — «Газпром нефти». Реализация нефтепродуктов предприятиям и организациям для нужд автотранспорта по топливным картам — стратегическое направление деятельности компании в Северо-Западном регионе.

Подробнее об этом бизнесе рассказал начальник управления продаж корпоративным клиентам «Газпромнефть-Северо-Запада» **Сергей Дмитриев**.

— «Газпром нефть» считается одним из ведущих российских операторов безналичных расчетов за топливо. Как работает эта система?

— Система безналичных расчетов — это удобный и эффективный способ приобретения топлива и сопутствующих услуг для предприятий. Она позволяет покупателям фиксировать расход денежных средств и объемов приобретенных нефтепродуктов, устанавливать лимит потребления топлива, контролировать время и место заправки автотранспорта. При использовании такой системы для компаний значительно снижаются риски нецелевого расходования средств и приобретения топлива, так как она обеспечивает высокую степень защиты.

— В чем еще заключаются преимущества для компаний-клиентов?

— Прежде всего, обеспечение топливом стало для наших партнеров максимально простым, удобным и прозрачным процессом. В распоряжение клиентов предоставлена широкая федеральная сеть АЗС «Газпромнефть» — в России и странах СНГ, с едиными стандартами обслуживания и гарантированным качеством топлива. Для клиента весь процесс заключается в простой операции оплаты топлива с помощью пластиковой карты на платежном терминале АЗС.

Водителю нет необходимости использовать наличные деньги при оплате на АЗС, а в случае потери или кражи топливной карты можно не беспокоиться за сохранность средств.

Персональный менеджер, личный кабинет на сайте для корпоративных клиентов с возможностью автоматизи-

рованного документооборота и круглосуточная горячая линия — вот лишь часть доступных сервисов, способствующих эффективному процессингу. Благодаря всем этим факторам число наших партнеров в регионе растет с каждым днем.

— Есть ли среди ваших корпоративных клиентов социально-значимые предприятия региона?

— Безусловно. Мы ведем поставки нефтепродуктов и сжиженного углеводородного газа производства Ярославского и Московского нефтеперерабатывающих заводов — активов «Газпром нефти» — ряду крупных предприятий сферы пассажирских перевозок для работы городского общественного транспорта и междугородних автобусов Санкт-Петербурга, Ленинградской и других областей Северо-Западного региона.

Например, в числе крупных городских перевозчиков — транспортная компания «ПИТЕРАВТО», располагающая парком из более 2 200 автобусов и обслуживающая обширную сеть маршрутов по Санкт-Петербургу. Поставка нефтепродуктов производится также для филиала «Производственное объединение специальных машин и механизмов» ГУП «ТЭК Санкт-Петербурга». Автопарк объеди-

нения включает транспорт и технику для обслуживания и ремонта тепловых сетей и насчитывает 500 единиц спецтехники, в том числе легковые и аварийные машины, краны, землеройное оборудование, самосвалы, автобусы и грузопассажирский транспорт.

— Изменилась ли доля транспортного парка ваших клиентов, заправающих газом автомобильным топливом?

— Да, потребление газового топлива растет. Приведу в пример автотранспортные предприятия Новгородской области, которые видят одним из главных направлений снижения себестоимости пассажирских перевозок перевод бензинового парка на газовое топливо, стоимость которого в 3-4 раза ниже бензина. Транспортное предприятие МУП «ПАТ 2», а также «Городское пассажирское автотранспортное предприятие» и «Межмуниципальное пассажирское автотранспортное предприятие-1» примерно половину своего автобусного парка заправляют газом на автомобильных газонаполнительных компрессорных станциях нашей компании.

— Как рассчитывается стоимость нефтепродуктов для корпоративных клиентов?

— Мы предлагаем три льготные тарифные программы: для приобретения нефтепродуктов в одном регионе, в нескольких регионах, а также для транзитного транспорта. Стоимость нефтепродуктов по топливным картам «Газпром нефть» рассчитывается от розничной цены нефтепродуктов, установленной на АЗС в момент заправки, с учетом дисконта, в зависимости от объема приобретаемого топлива. ●





МИНСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД
MINSK AUTOMOBILE PLANT



ГРУЗОВАЯ • ПАССАЖИРСКАЯ • ПРИЦЕПНАЯ • СТРОИТЕЛЬНАЯ • КОММУНАЛЬНАЯ АВТОТЕХНИКА

www.maz.by

ОАО "Минский автомобильный завод" - управляющая компания холдинга "БЕЛАВТОМАЗ"
220021, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Социалистическая, 2

Реализация грузовой техники: тел.: /+375 17/ 217 23 22, 217 93 89, 217 95 35, факс: /+375 17/ 273 76 07

Реализация пассажирской техники: тел.: /+375 17/ 217 99 31, 217 25 70, 217 22 90, факс: /+375 17/ 2217 22 40

Торговый Дом "МАЗ-РУС" г. Москва тел.: /495/ 602 95 27 www.maz-rus.com



РОССИЙСКИЙ ВОДИТЕЛЬ ЗАНЯЛ ВТОРОЕ МЕСТО В ЕВРОПЕЙСКОМ ФИНАЛЕ «КОНКУРСА МОЛОДОГО ВОДИТЕЛЯ ГРУЗОВИКА-2012»

Дмитрий Семенов из Волгограда занял второе место на Европейском финале конкурса «Молодой водитель грузовика», который проходил 7-8 сентября в Седертелье, Швеция.

Это событие стало настоящей сенсацией для всех российских болельщиков, которые приехали поддержать Дмитрия, а также для тех, кто смотрел соревнования в прямом эфире.

«Я был очень близок к победе. Не хватило хладнокровия, спешка в конце привела к ошибке и потери времени. Второе место — это лишь повод приехать еще раз за победой. Все возможно!» — сказал Дмитрий Семенов.

Потрясающий финал не оставил никого равнодушным к происходящему. 24 водителя из разных стран Европы приняли участие в захватывающих состязаниях.

В первый день соревнований прошла официальная жеребьевка, где российский представитель оказался ровно по середине, под номером 12.

В этот день всем участникам предстояло пройти квалификационные соревнования, которые включали в себя

«Экономичное и безопасное вождение», «Проверку перед рейсом», «Оказание первой помощи пострадавшим на дороге», «Крепление груза». Практически все упражнения были скрыты от глаз зрителей, наблюдать можно было лишь за спасением пострадавших на дороге, где оценивались не только правильная последовательность выполнения действий, но и само поведение, уверенность действий в непростой ситуации.

«Невероятно было наблюдать за тем, насколько водители были сконцентрированы и сосредоточены во время соревнований», — сказал Эрик Лjungберг, старший вице-президент и глава по корпоративным связям Scania.

Второй день был посвящен практическим заданиям на площадке. Организаторы приготовили дополнительное упражнение по маневрированию в квалификационном раунде, после чего в следу-

ющий этап прошло 18 водителей, среди которых остался и российский водитель.

С замиранием сердца болельщики наблюдали за следующим этапом под названием «Комбо». Шесть групп, по три участника, выполняют поочередно задание, после чего только один из группы попадает в полуфинал. Дмитрий выполнял «Комбо» в группе вместе с представителями из Болгарии и Венгрии, которые закончили упражнение раньше на несколько минут, но со штрафными баллами. Дмитрий проехал «Комбо» без единой ошибки, что стало решающим в данном заезде и позволило ему пройти в полуфинал.

Еще одно упражнение — «Сбить короля», которое требует концентрации и четкости выполнения, предстояло преодолеть на пути к финалу. Похожее задание было на Национальном финале в Москве, что помогло Дмитрию и здесь обойти своего соперника.



Официальный спонсор рубрики



Решающий заезд: Дмитрий (Россия) по середине, слева — Стефен Лакомбе (Франция), справа — Габриель Варде (Ирландия) на праворуком автомобиле. При внешнем спокойствии нервы накалены до предела, трибуны замерли в ожидании, судьи готовы дать старт. Уже на первых секундах Дмитрий занял правильную позицию при движении задним ходом, что позволило ему плавно и без лишних рывков доехать до поворотной точки, аккуратно сбить красный столбик и с большим преимуществом начать движение вперед. Середина далась сложнее, коридор стал намного уже, ведь судьи уже переставили бочки. Соперники сократили разрыв. Почти на финишной прямой Дмитрий делает слишком резкий рывок, вместе с красным «Королем» падает и синий столб. Он теряет время — необ-

ходимо сдать назад на один метр, выйти из машины, поставить фигуры на место и продолжить. В итоге Дмитрий приходит к финишу вторым. Габриель из Ирландии выполнил этот маневр без ошибок и пришел на финиш первым. Водитель из Франции закончил упражнение третьим.

В 2012 г. главный приз — тягач Scania новой R серии стоимостью 100 000 Евро поедет в Ирландию. Второй приз от компании «Мишлен» — путешествие на двоих в Испанию на Чемпионат мира по ралли. Третий приз от компании «Фольксваген» — билеты на отборочный тур Чемпионата по ралли в Швеции.

Шквал эмоций, переживания с замиранием сердца, чувства радости и удовлетворения пришлось пережить болельщикам на протяжении всего времени, когда проходили соревнования. Трибуны

напоминали географическую карту, где флагами и национальными цветами были отмечены представители всех стран-участников. Это было яркое зрелище, которое невозможно забыть.

Начиная с 2003 г. Scania проводит соревнования для молодых водителей. «Водитель — один из самых важных факторов в транспортном бизнесе коммерческого транспорта», — сказал Эрик Лjungберг. «Грузовые автомобили и оборудование имеют важное значение, но все-таки за экономию топлива и безопасное вождение отвечает человек. Благодаря соревнованиям, Scania стремится поднять статус профессиональных водителей и подчеркнуть их значимость для транспортных компаний, снижения ДТП на дорогах, а также обратить внимание на влияние на окружающую среду. Мы хотим привлечь как можно больше молодых профессиональных водителей в транспортный бизнес».

В 2012 г. в европейских соревнованиях приняло участие 17 000 водителей. По всему миру количество водителей превысило 70 000 человек. Конкурс молодого водителя грузовика проходит при поддержке Европейского союза EU и Международного транспортного союза IRU. Официальными спонсорами соревнований являются компании «Мишлен» и «Фольксваген». Конкурс также проходит в Латинской Америке, Африке и Азии. ●

Смотрите видеозапись соревнований на странице конкурса: www.scania.ru/yetd



Горячая Линия: 8 800 505 55 00 (бесплатно по России)
www.scania.ru



ВЫХОД НА ЗАМЕНУ

Выставку AUTOTRANS' 2012 ждали с интересом. Все-таки новый проект компании Media Globe, которая организует такие громкие мероприятия в России, как ComTrans и СТТ. Получился ли новый проект? Пожалуй, получился.

Дмитрий ГЛАДКИЙ, фото автора



8-метровый автобус
SAZ LE60 самаркандского завода SamAuto



Полунизкопольный 8-метровый автобус JAC HK6813G4

СomTrans проводится только по нечетным годам и чередуется с крупнейшим грузовым салоном IAA в Ганновере. С изменением формата ежегодной крупной грузовой выставки образовалась пустующая ниша. Ее-то и занял AUTOTRANS, который отныне будет «подменять» ComTrans в четные годы. Чем порадовала посетителей новая выставка?

Автобусы

Вряд ли вы слышали о Самаркандском автомобильном заводе. А в Санкт-Петербурге его знают. Правда, под именем UzOtoyol. Крупная партия малых автобусов этой марки была поставлена в Питер несколько лет назад. С тех пор UzOtoyol сменил генерального партнера и торговую марку. Отныне завод именуется SamAuto, а автобусы — SAZ.

SAZ LE60 — совершенно новая модель и новый класс для продукции Самаркандского завода. Это оригинальный полунизкопольный 8-метровый городской автобус с необычной компоновкой агрегатов. Например, привод заднего моста осуществляется через угловой редуктор, а двигатель расположен в заднем свесе кузова поперечно.

«Начинка» — вся сплошь «брендовая». Автоматическая КПП — Allison, электронная тормозная система и пневмоподвеска с «книлингом» — Wabco, двигатель — Cummins.

Очень любопытный автобус! SAZ LE60 уже прошел испытания на Дмитровском автополигоне и получил российское ОТТС. Ориентировочная цена — около 3 000 000 руб. Вне всякого сомнения — SAZ LE60 — самая интересная автобусная премьера выставки.

Пожалуй, автобусы были доминантой проекта AUTOTRANS' 2012.

Помимо Самаркандского завода, свои разработки показали Черниговский автобусный завод «Эталон», ульяновский BAW, AMA3 и «Промтех». Но «правили бал» однозначно автобусы китайские. В первом павильоне Crocus Expo обособились Zhong Tong, King Long, Golden Dragon, JAC.



Короткобазный строительный седельный тягач JAC



Грузовики

Кстати о JAC. Грузовики этой китайской марки были чуть ли не первыми коммерческими автомобилями из Поднебесной, появившимися на российском рынке. Однако то ли из-за недостаточно активной маркетинговой политики, то ли по каким-то другим причинам лидерство не заняли. Начиная JAC в России со средне- и малотоннажников, а с тяжелыми грузовиками вышел на рынок уже после того, как конкурирующие китайские производители вовсю осваивали российские просторы.

Теперь JAC хочет взять реванш и возвращается на качественно новом уровне. Этот китайский производитель планирует в ближайшее время открыть дилерские центры во всех крупных городах страны и наладить регулярное и бесперебойное снабжение запасными частями. Для достижения этой цели между Jianghuai Automobile Co. и группой «Финаста» образовано совместное предприятие JAC Motors Rus.

Продолжает активное наступление на российский рынок и чешская марка Avia, принадлежащая, правда, индусам.

На выставке AUTOTRANS' 2012 показали новую модификацию — длиннобазное шасси серии D120 со спальным кабиной и пневмоподвеской задней оси.

Чем порадовал отечественный автотроп? Московский ЗИЛ порадовал фактом своего присутствия. На выставку привезли лесопатрульный пожарный комплекс на базе полноприводного вездехода ЗИЛ-4327 с двухрядной кабиной и автогидроподъемник с итальянской надстройкой Oil&Steel Snake 189 Smart на шасси ЗИЛ-5301Е2 с рестайлинговой кабиной.



Передвижная миникофейня на шасси BAW Tonik. Специальный фургон «МАЗ-Купава КТ3020» установлен петербургским ООО «Автоимпульс»



Длиннобазное шасси Avia D120 со спальным кабиной и эвакуаторной платформой «Смартэко»



Автогидроподъемник
Oil&Steel Snake 189 Smart
на шасси ЗИЛ-5301Е2
с рестайлинговой
внешностью

Но это, скорее, «дежурное напоминание» о том, что еще пока есть такой завод. В нынешнем своем виде ЗИЛ доживает если не последние дни, то месяцы. Тот факт, что оба экспоната заводского стенда не сертифицированы — косвенное тому подтверждение.

Минский автозавод впервые в России показал новый вариант своего капотного магистрального тягача — МАЗ-6440РА. Этот грузовик «упакован» «под завязку». Огромный спальник, полный электропакет, АКП Allison, кондиционер,

круиз-контроль, ESP и т.д. Но пока это, скорее, демонстрация возможностей. Даже мелкосерийный выпуск капотников пока не начат. Хотя тема — очень перспективная, и в случае начала производства и поддержания должного уровня качества, безусловно, своя категория покупателей у таких машин появится.

Спецтехника

Отметим стенд ООО «Приокский машзавод» — предприятия из Нижне-

го Новгорода, которое изготавливает надстройки под обозначением AMS. На AUTOTRANS нижегородцы привезли систему быстросменных кузовов BDF-Pneumatik, адаптированную под стандартное шасси КАМАЗ-65117.

Суть системы в том, что спецнадстройка вывешивается на опорах, после чего из под нее выезжает базовый грузовик и заезжает под другую. В Европе для этого используются «приседающие» грузовики с пневмоподвеской. Стандартный КАМАЗ «присесть» не умеет, но нижегородцы разработали надрамник, приподнимающий относительно рамы шасси при помощи двух пневмобаллонов. Тем самым отечественное шасси стало пригодным для использования с BDF-системой. В этом и заключается суть предложения ООО «Приокский машзавод».

Прицепная техника

Присутствовали на выставке и несколько экземпляров любопытных полуприцепов. Четырехосный полуприцеп-самосвал МАЗ-954700 один из них. Его



Grünwald

Производитель полуприцепов

www.grunwaldtrailers.ru






Отдел продаж:
 Москва: +7(495) 928-35-33
 Санкт-Петербург +7(812) 924-17-55
 Калининград: +7(4012) 96-33-33



КАМАЗ-65117 с системой быстросменных кузовов BDF-Pneumatik от нижегородского ООО «Приокский машзавод»



Самосвальный автопоезд, состоящий из тягача МАЗ-6430W8 и четырехосного полуприцепа МАЗ-954700



Пожарный лесопатрульный комплекс МЛПК на полноприводном шасси ЗИЛ-4327



Капотный магистральный тягач МАЗ-6440РА с увеличенным спальным отсеком

грузоподъемность — 50 т. Ого! Пожалуй, это один из самых внушительных самосвальных полуприцепов, предлагаемых ныне в России. Эксплуатация такого гиганта потребует особых навыков и мер безопасности. В помощь оператору предназначены электронная тормозная система TEBS с функцией антипробуксовывания и откидные гидравлические опоры, расположенными между второй и третьей осями.

Zaslaw и Ozgul — две новых торговых марки на российском рынке прицепной

техники. Первый специализируется на самосвальной тематике и общетранспортной тематике, второй — на цистернах. Zaslaw — это польский бренд, Ozgul — турецкий. Примечательно, что обе компании уже подготовили русскоязычные версии своих сайтов, что говорит о серьезности намерений.

В добрый путь

Лично у меня AUTOTRANS' 2012 вызвал в какой-то степени ностальги-

ческие чувства. По духу эта выставка напоминала самые-самые первые «Ком-Трансы». Только те выставки проходили на Ходынском поле под открытым небом, а AUTOTRANS дебютировал в крытых павильонах Crocus Expo. Выставки ComTrans начинались как небольшие «междусобойчики» и в итоге, менее чем за десятилетие, выросли в форум мирового уровня. Есть довольно большой шанс, что и AUTOTRANS со временем достигнет совсем других высот, благо, опыт у организаторов немалый. ●



Особые условия лизинга от ГТЛК* от 0% аванс, от 5,14% годовых

DAF
XF / CF / LF

Совершенство во всем!
Комфорт, мощь, экономичность...

Интертранссервис
Официальный дилер DAF в России
Продажа | Сервис | Запчасти | ITS

Отдел продаж грузовой техники DAF
+7 (495) 661-23-26

www.its-daf.ru

* Лизинг предоставляется Государственной Транспортной Лизинговой Компанией (ГТЛК) на контракты более 400.000 Евро. Авансовый платеж может составлять от 0 до 30% по выбору клиента. Срок лизинга от 3 до 5 лет. Ставка среднегодового удорожания в размере 5,14% предусмотрена по тарифу «Отечественный стандарт 30» (под который подпадает транспорт частично собранный на территории РФ, например самосвалы, авто-сезды, фургоны и прочие) со сроком лизинга 5 лет и авансом 30% от стоимости. Создание «специализированной лизинговой компании» определено протоколом совещания у Председателя Правительства РФ В. В. Путина от 19 декабря 2008 года и Федеральным законом от 24 ноября 2008 года № 204-ФЗ «о целях реализации проектов лизинга автомобильного и дорожно-строительной техники, производимой на территории Российской Федерации». +7(495) 221-00-12 www.gtl.ru

ИМПЕРСКИЙ КРЕЙСЕР

Это было Евровидение, «Голубой огонек» и церемония вручения премии «Оскар» одновременно. Презентацию новейшего Volvo FH провели с голливудским размахом.

Дмитрий ГЛАДКИЙ, фото автора и Volvo Trucks



Хромированный декор — отличительный признак флагманского исполнения FH16. Младшим версиям полагается более «скромная» отделка

Этого события ждали давно и готовились к нему невероятно тщательно. Премьера совершенно новой флагманской модели компании Volvo Trucks ожидалась еще прошлой весной. Однако, видимо, шведы решили довести новый грузовик до идеала, поэтому сроки переносились как минимум дважды. И вот, наконец, свершилось! Вечером 5 сентября, параллельно центральному гала-пред-

ставлению в Гетеборге, одновременные презентации новейшего Volvo FH прошли в Мадриде, Бирмингеме, Париже, Роттердаме и Брюсселе.

К этой дате компания Volvo подготовила не только широкомасштабную интерактивную шоу-программу в шести странах Европы, но и несколько фильмов, огромный набор визуальной продукции и наглядных пособий.

За два дня, проведенных в Швеции

на презентационных мероприятиях, представителям прессы в целом, и вашему покорному слуге в частности, выдали такое количество технической информации, что на ее базе вполне можно было бы написать о новом Volvo FH книгу размером со второй том «Войны и мира». Изложить все эти сведения в небольшой статье — та еще задача. Однако попытаюсь донести «самую суть» в краткой и лаконичной форме.



Один из первых поисковых эскизов облика Volvo New FH



Этот сравнительный макет очень наглядно показывает, каким многоэтапным был путь к окончательному образу. Коричневая половинка — это финальный вариант

Дизайн

О том, как будет выглядеть машина, представление имелось. В апреле нынешнего года в прессу просочились фотографии масштабной сувенирной модели Volvo FH. Оставалось только гадать — моделька «фейковая» или нет. Оказалось — не фейковая. Все совпало точно. Но одно дело — представлять внешность по фотографии масштабной модели, а другое дело — увидеть грузовик живьем.

Когда в самом конце гала-презентации Volvo FH появился из клубов дыма, я аж зажмурился и потом протер глаза.

Космолет! Натуральный покоритель звездного пространства. Конечно, полумрак, дым, подсветка и лазерные лучи оказали свое влияние на первое восприятие, но и на следующий день «космический» образ упорно не желал улетучиваться.

Однако в образе межгалактического звездолета безошибочно угадывается Volvo! Создать совершенно новый облик и при этом сохранить преемственность и узнаваемость бренда — непростая дизайнерская задача. Команда Volvo ее успешно решила. Это самое главное.

У меня сложилось впечатление, что далеко не всем гостям презентации

пришелся по душе такой инопланетный дизайн. Явление вполне объяснимое. Считаю, что это не более чем защитная реакция организма на все новое и непривычное.

Констатирую — к концу второго дня к внешности грузовика я привык и воспринимал его спокойно. Ну, звездолет как звездолет. Все межгалактические корабли примерно такие...

Уверяю вас, когда новые Volvo FH станут привычным явлением на дорогах, этот дизайн перестанет восприниматься космическим. Он станет вполне естественным, а лет через десять будет классикой.



Даже в «низкокабинном» варианте новый Volvo FH — очень высокий грузовик. Чтобы протереть ветровое стекло необходимо подняться вверх по двум откидным ступеням



Флагман Volvo FH16 может быть не только магистральным тягачом, но и лесовозом



«Бюджетное» исполнение — шасси под спецнастройку с низкой крышей кабины



Штурманское кресло можно развернуть, чтобы удобнее было смотреть телевизор

Интерьер

Девятнадцать. Это количество кнопок. Причем лишь на рулевом колесе! Уже страшно? Некоторые из этих клавиш перепрограммируемые. Другими словами, функции можно изменять под себя. Для облегчения процесса присваивания кнопкам функций, на приборной панели предусмотрены три мультимедийных экрана, интерфейс которых изменяется нажатием специальной клавиши. На один из этих экранов выводится и изображение с парковочных видеокamer, которых на разные версии Volvo FH

устанавливается от одной до четырех.

Справа на центральной части передней панели располагаются другие клавиши и вращающиеся регуляторы управления различными системами. Их здесь всего-то около пятидесяти...

Сколько же всего кнопок в кабине? Я попытался пересчитать. Достигнув цифры 100, бросил это неблагодарное занятие. Их здесь больше, чем на компьютерной клавиатуре! Систем и параметров, которые у Volvo FH можно настроить под себя, — масса! Нажатием клавиш активируются электронные системы безопасности, регулируется яр-

кость основного и точечного внутреннего освещения, выбирается угол наклона спинки кровати, регулируется интенсивность свечения шкал приборов. Разве что говорящую голограмму Оби-Вана Кеноби нельзя вызвать. Звездолет! А ему положено иметь много систем и клавиш управления ими.

Если водитель прежде имел дело с топовыми комплектациями современных тягачей, начиненных электроникой и регулярно пользуется смартфоном и компьютером, то с принципами работы и настройками всей этой армады клавиш за пару месяцев он разберется.



Положение спинки кровати регулируется электроприводом



А маленькое зеркальце есть? Есть! Оно встроено в откидную крышку центрального отсека верхнего комплекса вещевых отделений

Ему будет интересно, и он сможет оптимизировать интерфейс тягача под себя. Преимущество возможности тонкой настройки тогда проявят себя в полной мере. Но если человек пересядет сюда с КАМАЗа, у него произойдет взрыв мозга.

В сторону кнопки. Оглянемся по сторонам. Просторно! Значительно, заметно просторнее, чем в старом Volvo FH. Внутренний объем кабины увеличили почти на кубометр, а объем внутренних отсеков для хранения вещей — на 300 л. В полтора раза увеличился и внутренний объем холодильника, который теперь не только холодильник, но и морозильник.

Возрос и диапазон регулировок сиденья. Но отдельная песня — это диапазон регулировок руля! Создателям



Что делают на месте спальной полки два пассажирских кресла? Это специальная учебная модификация Volvo FH для автошкол

Новый Volvo больше похож на корабль, чем на робота. Точнее это корабль-робот. Потому он — звездолет

этого элемента поем мы славу! Регулировки просто фантастические! Отдельно регулируется положение рулевой колонки, после чего, зафиксировав ее, можно дополнительно настроить угол наклона рулевого колеса относительно самой колонки. На словах это трудно понять. Надо пробовать. Просто по-

верьте — в области «руле-регулирующей» науки это прорыв.

Изнутри кабины старого и нового Volvo FH отличаются сильно. Это примерно как сменить старую квартиру с «хорошим евроремонтом» на новую с элитным дизайнерским интерьером в стиле Хай-тек.



На рулевом колесе разместили девятнадцать клавиш и придали ему великолепный диапазон регулировок



На щитке приборов только один циферблат. Привычная стрелка сменилась бегунком, который перемещается вдоль шкалы спидометра. Остальные данные выводятся на два экрана. Компоновка совершенно новая, очень удобная. Привыкаешь к ней моментально!



«Клавиатура» центральной панели. Привыкайте к обилию кнопок!



«Ручник». Теперь это клавиша на панели



На стадии отработки конструкции Volvo FH подверглась всем мыслимым видам краш-тестов. И без того высокую планку уровня безопасности подняли на новую отметку

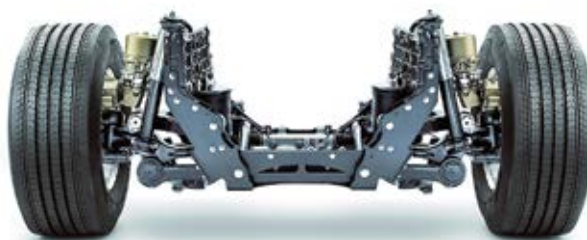


Hard & Soft

По конструкции ходовой части новый Volvo FH также весьма существенно отличается от старого. Здесь другой силовой привод, рулевое управление и подвеска. Собственно, другое все. Тезисно о каждом нововведении.

Силовой привод I-Torque — это совокупность нового двигателя D13 (подробности в «ГРУЗАВТОИНФО» № 7/2012) и новой коробки передач I-Shift 2 с двумя сцеплениями. Благодаря «хитрым» настройкам и специальному программному обеспечению I-Torque развивает крутящий момент до 2800 Нм на малых оборотах. Разработчики утверждают, что так будет экономиться до 10% топлива. Серийное производство I-Torque начнется осенью следующего года.

Пожалуй, самое революционное нововведение в механической составля-



Независимая передняя подвеска предлагается в качестве опции

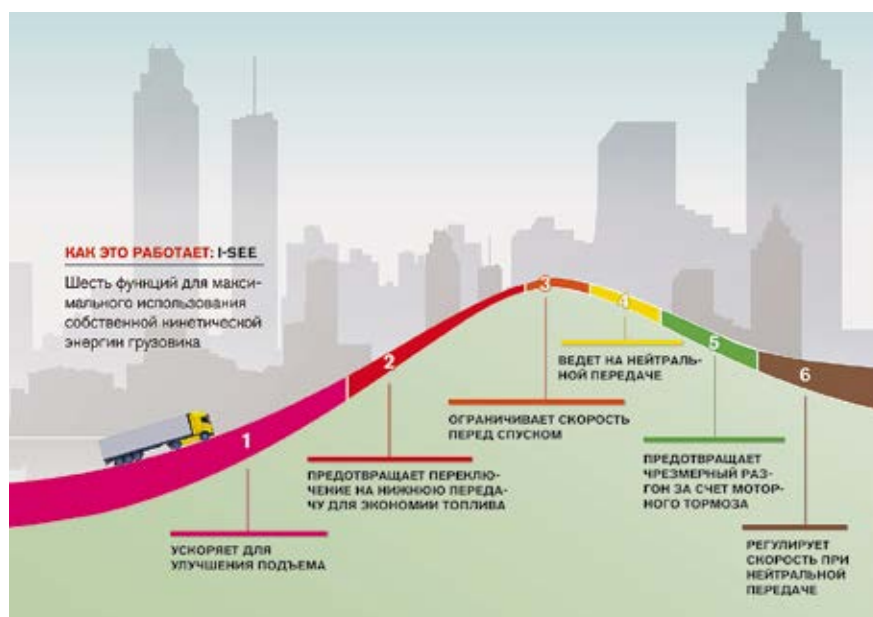
щей нового Volvo FH — это независимая передняя подвеска. Правда, это опция, устанавливаемая по заказу. Для приверженцев старой школы останется и традиционная схема.

К независимой подвеске «прилагается» еще одно новшество — реечное рулевое управление. Когда вы поворачиваете рулевое колесо на автомобиле с реечной передачей, колеса реагируют мгновенно, в отличие от червячной передачи, когда возникает некоторый свободный ход. Сам не пробовал. Тестовые заезды не входили в программу

презентации. Но в теории все должно работать именно так. А независимая передняя подвеска должна значительно лучше «проглатывать» неровности дороги.

В теории значительно облегчить жизнь водителю и сэкономить еще 5% топлива должна совершенно новая электронная система — I-See.

Грубо говоря, I-See — это такая «прошивка» к адаптивному круиз-контролю ACC, которая выбирает оптимальное соотношение передача/скорость с учетом профиля уклона дороги, «запоминая» месторасположение перепадов высот, привязываясь к GPS-координатам местности. Когда грузовик пройдет по этому же маршруту второй раз, I-See автоматически распознает момент приближения к подъему или спуску и выставит оптимальные настройки режимов работы двигателя и коробки передач.



Взлетаем?

Под влиянием рассказов об I-See и вспоминая прошлую публикацию об электронных системах Volvo Safety, я сначала думал назвать эту статью «Терминатор 2». Все-таки разница между поколениями грузовиков примерно такая, как у киборгов в разных частях знаменитого фильма.

Но новый Volvo FH больше похож на корабль, чем на робота. Точнее это корабль-робот. Потому он — звездолет. Имперский крейсер — основная ударная сила флота. Главный продукт Volvo Group. В Европе all-new Volvo FH можно будет приобрести в 2013 г., а в 2014 г. эти грузовики-звездолеты начнут собирать и на российском заводе в Калуге. ●



реклама ЗАО "Вольво Восток"
реклама ЗАО "Вольво Восток"

Флагманская мощь и до 10% экономии топлива.

Читайте **10 ГЛАВНЫХ НОВОСТЕЙ** на www.volvotrucks.ru/fh

НОВЫЙ VOLVO FH16

Volvo Trucks. Создавая будущее





Брутальная внешность с уклоном в спецслужбы — выглядит внушительно, но в российской глубинке смотрится дико

ДЕЖАВЮ С ВАРИАЦИЯМИ

Как-то так получилось, что до сегодняшнего дня на Volkswagen Crafter мне покататься не удавалось. И вот темно-синий короткобазный фургон ждет меня на стоянке. Стоп... Где-то я все это уже видел...

Максим СЕРГЕЕВ, фото автора

После двух с лишним тысяч километров пробега я ответственно заявляю — никакой это не Volkswagen! От него здесь только двигатель, коробка передач, светотехника и фирменные логотипы! Все остальное — Mercedes-Benz Sprinter! Да, я знаю, эти машины разрабатывались совместно двумя концернами — так гораздо дешевле, но, видимо, за эргономику и общую архитектуру отвечал именно Daimler AG. Иначе как объяснить мерседесовские руль, приборы и управление второстепенными функциями, включая многофункциональный левый подрулевой рычаг и управление круиз-контролем, выведенное на отдельный рычажок тоже слева?

В отличие от MB Sprinter, Crafter за счет вертикальной многоярусной передней оптики выглядит гораздо более брутальным, а сочетание темно-синего окраса и белого грибка вентилятора на крыше грузового отсека создает впечатление причастности к спецслужбам. Впечатление настолько сильное, что молоденький инспектор ГИБДД на выезде с Ярославки на МКАД хотел даже отдать честь и только в последний момент, разглядев обычный «гражданский» госномер, отдернул руку от козырька.

С точки зрения водителя, впечатления и вовсе противоречивые. Если описывать Crafter одной фразой, то больше остальных подойдет высказывание одного автослесаря с воронежского авторемзавода: «Машина хорошая — большая». И за рулем чувствуешь себя водителем грузовика



Вертикальная оптика и фирменные логотипы — главные отличия от MB Sprinter, благодаря им машина выглядит более прямолинейно и мужественно



с нескромными габаритами (длина — 5 240 мм, ширина — 2 426 мм, колесная база — 3 250 мм). Но по документам это легковой автомобиль: снаряженная масса — 2 319 кг, полная — 3 000 кг. То есть, грузоподъемность всего 681 кг на 7,5 кубометров полезного объема грузового отсека! Сажаем в кабину троих — и грузоподъемность снижается до несерьезных 450 кг (9 мешков картошки). Да... Это явно не «тяжеловоз». Зато для легковесных, но объемных грузов — оптимум.

Раскидать здесь груз можно как угодно, и с погрузкой проблем не будет. По грузовому отсеку человек ростом 180 см может ходить, лишь слегка наклоняя голову, а широченные задние

двери можно распахнуть не только на привычные 90°, но и, откинув в одно движение фиксаторы, «раскрытись» на все 180, вплотную подъехав к погрузочной рампе. Сдвижная боковая дверь — выше всяких похвал: полтора метра ширины и высотой во весь борт. На стенках и полу грузового отсека, кроме крепежных петель, можно отыскать и следы унификации. В расчете на грузопассажирскую версию сюда выведены воздухопроводы отопителя и кондиционера, а ступеньки подсвечены. За груз можно не волноваться — он поедет с полным комфортом.

Чего не скажешь о пассажирах... Формально именно эта конфигурация рассчитана на перевозку троих,



Неблагозвучная для русского уха надпись Bluemotion, означает, что машина оборудована системой «Старт-стоп» и помогает экономить топливо, заглушая двигатель на светофорах и в пробках



Вот все доказательства, что это не вовсе не Volkswagen — если закрыть эмблему VW на руле, то ни у кого не возникнет сомнений, что вы за рулем Mercedes — органы управления с мерседесовского склада



Приборы нормально читаются при любом освещении, но это снова приборы от Mercedes. Буква «А» в круге или перечеркнутая сообщает о том, работает или нет система «Старт-Стоп»



Камера заднего вида помогает при парковке, изображение выводится на складной дисплей в центре приборной панели

включая водителя, но в реальности на сдвоенном пассажирском сидении можно передвигаться только на короткие расстояния по городу. Спинки не регулируются, и в дальней дороге двоим здесь будет, мягко скажем, не очень комфортно — это проверено на практике. Озверев за три дня толкания по московским пробкам, я не придумал ничего лучше, как съездить на природу за 500 км от Москвы.

Именно сочетание московских пробок, трассы М4 и провинциальных грунтовок позволило протестировать все

нововведения рестайлинговой машины по полной программе.

Главным новшеством, естественно, стал турбодизель. На волне общепромышленного даунсайзинга в VW поменяли 2,5-литровый двигатель на двухлитровый. Этот мотор хорошо знаком по линейке T5 и пикапам Amarok. В самых мощных версиях он развивает до 180 л.с. и 400 Нм. Но нам на тест достался самый маломощный, 109-сильный мотор с одной турбиной.

Максимальную мощность он развивал к началу красной зоны

тахометра на 3500 об/мин. Чтобы не выпадать из городского потока, приходится держать двигатель в узком секторе 2000-3000 об/мин. Передачные числа шестиступенчатой коробки нарезают волну крутящего момента очень тонкими ломтями. Первая передача нужна только для того, чтобы тронуться с места, дальше вторая-третья-четвертая-пятая — и все. Шестая передача в городе не используется. Она может вытянуть машину где-то с 70 км/ч, но низкочастотный гул недовольного двигателя смолкает



Распашные задние двери наряду с боковой сдвижной открывают доступ в грузовой отсек объемом 7,5 кубометров. Но при такой грузоподъемности загрузить его можно только памперсами. Pamperswagen?



В полу крепежные проушины, подножки подсвечиваются, а в кузов выведены воздуховоды кондиционера и отопителя — за груз можно не переживать



Формально машина трехместная, но на двойном пассажирском сидении не очень комфортно — спинки не регулируются

только к 90 км/ч. Самой используемой передачей на городских 60-80 км/ч остается четвертая.

Разумеется, расход топлива при этом далек от заявленных 9,5 л/100 км. В реальности московских пробок, с работающим на полную мощность кондиционером и горящими фарами получается около 14 л/100 км. И это при включенной системе «старт-стоп». Сама система понравилась. Двигатель выключается, если нажата педаль тормоза, коробка находится в нейтрали, а сцепление отпущено. И мгновенно запускается, как только выжимаешь сцепление. В пробке очень удобно, хотя к этому приходится привыкать, понача-

лу мне все казалось, что я как «чайник», останавливаясь, постоянно глушу двигатель.

Следующая новинка — передний и задний парктроники. Штука безусловно полезная в тесноте парковок. Им помогает и камера заднего вида. Но и зеркала хороши — слепых зон практически нет, тем более что при движении задним ходом показания парктроника дублируются светодиодами, вмонтированными в зеркала. Однако в беспорядочном городском потоке, когда тебя постоянно «зажимают», «выдавливают» и норовят подкатиться под бампер, вынести его постоянный писк сможет не каждый — я его просто отключал.



Архитектура моторного отсека неоднозначна —воздушный фильтр явно от модели с поперечным расположением двигателя, но здесь мотор встал продольно и привод задний!

На трассе также может показаться, что Crafter склонен к мистике. При преодолении 112 км/ч расход топлива начинает расти непропорционально быстро



Базовый модельный ряд нового Volkswagen Crafter

Дизельные двигатели	2,0 TDI® (80 кВт)	2,0 TDI® (100 кВт)	2,0 biTDI® (120 кВт)
Экологический класс	EURO 5, в соответствии с директивой EC 715/2007, EURO 5+ (EEV), в соотв. с директивой EC 74/2008	EURO 5, в соответствии с директивой EC 715/2007	EURO 5+ (EEV), в соотв. с директивой EC 74/2008
Расход топлива: в городе (л/100 км) на трассе (л/100 км) выброс CO₂ (г/км)	9.1 – 9.4 7.9 – 8.1 218 – 226	9.1 – 9.4 7.9 – 8.1 218 – 226	8.7 – 9.0 7.5 – 7.7 208 – 216
Количество цилиндров	4	4	4
Рабочий объем, куб. см	1,968	1,968	1,968
Максимальный момент, Нм при об/мин	300 при 1,500–2,250	340 при 1,575–2,250	400 при 1,800
Тип топлива	Дизельное, в соответствии с DIN EN 590	Дизельное, в соответствии с DIN EN 590	Дизельное, в соответствии с DIN EN 590

Еще в пробках понравилась работа «противооткатной» системы. Когда стоишь в длинной пробке в гору и постоянно перебрасываешь ногу с тормоза на газ, «система помощи при трогании на подъеме» дает тебе около трех секунд, не позволяя машине скатываться назад.

На трассе выяснилось, что Crafter очень не любит колеи и нервно реагирует на неровности — трясет и раскачивает «не по-детски»! Зато на ровной дороге очень понравилась корректная работа круиз-контроля, позволяющего выставить скорость с точностью до 1 км/ч.

На трассе также может показаться, что Crafter склонен к мистике. При преодолении 112 км/ч расход топлива начинает расти непропорционально быстро. Ничего странного в этом нет — на этих скоростях начинают работать законы аэродинамики, а при такой площади лобовой поверхности повышенный расход топлива неудивителен. При средней скорости 84 км/ч у меня получилось около 11 л/100 км. Для 2,5-тонной машины шириной и высотой 2,5 метра это не много.

А вот движение по проселочным дорогам выявило полную непригодность Crafter к поездкам вне асфальта. Преодоление лужи и раскисшего чернозема вылилось в целую эпопею. К сожалению, привести ее здесь не могу, ибо она на 90% состоит из нецензурных выражений.

Резюмируя, можно сказать, что обновленный Volkswagen Crafter пред-

ставляет собой скорее развозной фургон, рассчитанный на хорошие дороги на коротком городском плече. Вопреки опасениям, двухлитрового двигателя ему хватает даже в самой маломощной версии.

Скорее всего, у нас наибольшим спросом будут пользоваться более тяжелые версии с грузоподъемностью 1500 кг и больше. ●



Carrier Maxima 1300 и Thermo King SLX200 — топ-модели двух ведущих производителей



ХРАНИТЕЛИ ХОЛОДА

Грузовые перевозки скоропортящихся продуктов — довольно прибыльный бизнес. Начинающих предпринимателей чаще всего привлекают расценки на доставку «скоропорта», которые на порядок выше, чем на другие виды грузов. Но и ответственности при перевозке продуктов питания гораздо больше, чем при работе с промышленными грузами. Поэтому, прежде чем покупать «реф», необходимо внимательно изучить теоретическую часть.

Павел ГАМАНЬКОВ, фото Дмитрия ГЛАДКОГО и Сергея ЛИПСКОГО



Бюджетный способ превратить «каблук» в рефрижератор. На крыше Peugeot Partner смонтирована итальянская малогабаритная холодильная установка Zanotti

Знакомые нам бытовые домашние холодильники ломаются очень редко и часто отличаются разве что названием и размером камеры хранения. Но автомобильные рефрижераторы устроены более замысловато и могут существенно различаться по конструкции и принципу действия.

Если быть точным, то рефрижератор — это не сам холодильник, а специальный фургон (реже контейнер), оборудованный холодильной установкой. Диапазон регулирования температур автомобильных рефрижераторов от +5 до -30° Цельсия.

Типология

В целом, автомобильные холодильные установки можно разделить на четыре типа — с прямым приводом от двигателя автомобиля, с приводом от автономного двигателя, с электродвигателем и аккумуляторами холода (эвтектикой). Отдельный вид перевозок скоропортящихся грузов, который также нельзя обойти стороной, — работа с изотермическими кузовами без холодильных установок.

Рефрижераторы с приводом от двигателя автомобиля чаще всего устанавливаются на грузовики без прицепа с небольшим внутренним объемом фургона. Привод может быть как от самого двигателя, так и от генератора, который питает электродвигатель холодильной установки.



Качество уплотнителей, запоров, дверей и дверных петель — важная составляющая любой рефрижераторной надстройки



Среднетоннажные рефрижераторные фургоны один из самых востребованных классов техники для внутригородской дистрибуции «скоропорта»

КАК ЭТО РАБОТАЕТ?

Принцип работы автомобильных холодильных установок достаточно прост и основан на процессе поглощения или выделения тепла. В замкнутой системе под давлением циркулирует хладагент (фреон). При помощи компрессора газообразный фреон с низким давлением (около 2 атм.) сжимается до 15-18 атм. и через внутренний клапан направляется в конденсатор. Под давлением температура хладагента увеличивается. В конденсаторе фреон отдает тепло во внешнюю среду и конденсируется, то есть превращается в жидкость.

Далее жидкий фреон попадает в ресивер-влагоотделитель, который является резервуаром для жидкого хладагента. После него фреон попадает в терморегулирующий вентиль, где за счет резкого снижения давления происходит кипение и испарение жидкости при температуре порядка -35° Цельсия. Процесс испарения жидкого хладагента в испарителе сопровождается поглощением тепла, которое отбирается от проходящего через испаритель воздушного потока. Воздух, находящийся в фургоне, продвигается через испаритель и охлаждается. Влага, содержащаяся в воздухе, конденсируется на испарителе, либо сливается по дренажным трубкам во внешнюю среду.

Далее газообразный хладагент опять попадает в компрессор, где снова сжимается и нагревается. С этого момент цикл повторяется.

Тягачи с изотермическими полуприцепами чаще всего комплектуют холодильными установками с собственным дизельным или бензиновым двигателями. Такая конструкция позволяет поддерживать заданную температуру в фургонах большого объема. Кроме этого, такая холодильная камера может долгое время работать автономно, без «поддержки» тягача.

Стена

На сегодняшний день существует огромное количество вариантов изготовления бескаркасных стенок,



Регистратор температурных режимов. Устройство, по смыслу напоминающее тахограф, только для транспортного холодильника. На снимке блок CargoPrint от ThermoKing



Начинка блока управления современной автомобильной холодильной установки напоминает внутренности компьютера. По сути это и есть компьютер

потолка и пола изотермических фургонов. Кузова такого типа собирают из так называемых «сэндвич-панелей». Они различаются количеством слоев. Каждый крупный производитель, стремясь привлечь клиента, пытается привнести в конструкцию собственные ноу-хау. Но общая суть от этого не меняется — рефрижераторная надстройка собирается из листов высокопрочного пластика, в промежутки между которыми заливают теплоизоляционную пену (пенополиуретан или экструдированный пенополистирол). Эти материалы не теряют своих свойств в течение большого количества лет. Но не стоит путать экструдированный пенополистирол (ППС) с отечественным пенопластом (ПСБ), который также иногда называют пенополистиролом.

Если не брать в расчет «специальные лаки», «технологии соединения склеиванием без заклепок» и другие фирменные «навороты», то качество изотермы зависит в первую очередь от количества слоев и толщины стенок.

Не менее важный элемент конструкции — напольное покрытие кузова. Основные теплотери рефрижератора приходятся на неправильно оборудованный пол фургона. Желательно, чтобы рефрижератор имел алюминиевое «дно». Такое покрытие значительно повышает стоимость конструкции, зато имеет неоспоримые преимущества в сравнении с фанерным или резиновым напольным покрытием.

В алюминии практически не образуются микротре-



Алексей ПИВОВАРОВ,
руководитель отдела
продаж компании
«РефТранс»

В связи с ужесточением европейских норм F-GAZ по выбросам фреонов в атмосферу, в ближайшие годы планируется запрет фреонов R404 и R134 и переход на природный газ или аммиачные смеси, что непосредственно приведет к технологическим изменениям и совершенствованию всех существующих на сегодняшний день холодильно-отопительных агрегатов. Мировые производители холодильного оборудования не первый год работают в этом направлении и готовы к изменениям европейских норм.

Рефрижераторные установки станут менее шумными также из-за ужесточения правил по городским развозкам в ночное время. Разрешенный уровень шума в ночное время не более 65 Db. Будущее за агрегатами без ременных передач — полностью электронных. Это агрегаты Vector. Изменяются системы контроля за перевозками — появятся более современные комплексы, способные управлять температурой перевозки на любом расстоянии, оснащенные функциями искусственного интеллекта, освобождающие водителя от необходимости взаимодействовать с агрегатом, что позволит безусловно повысить безопасность на дорогах.

ЧИТАЙТЕ В БЛИЖАЙШИХ НОМЕРАХ

Unimog U400 в высшей степени необычный грузовик. Если кратко, то это высокопрофессиональный инструмент точной и тонкой настройки.

Мы подробно изучили «базовое» шасси, а также одну из самых любопытных модификаций — локомобиль.



щины, а значит, в напольном покрытии не будут скапливаться частицы перевозимых продуктов. Такой пол проще чистить, поэтому в фургонах с алюминиевым покрытием отсутствуют неприятные запахи гниения.

Полезный холод

Работа со скоропортящимися грузами — интересный и прибыльный вид автомобильных перевозок. Но и степень ответственности здесь высокая, «скоропорт» не прощает ошибок. Поэтому в конструкции рефрижераторов не бывает мелочей. ●



Лучшее из совершенного

РЕМОНТ И ПРОДАЖИ ЛЮБОЙ СТЕПЕНИ СЛОЖНОСТИ

- Рефрижераторные установки.
- Автономные отопители.
- Регистраторы температуры.
- Грузоподъемные гидроборты.
- Восстановление процессоров и электронных блоков рефустановок.



*Расширенная гарантия.
Передвижная станция РефТранс.
Гибкая система скидок.*

Тел./факс +7 (812) 320-48-43

www.reftrans.spb.ru

pt@reftrans.spb.ru

Санкт-Петербург, Промзона Шушары, ул. Ленина, дом 1, лит. АБ

СПЕЦПРОЕКТ: ПЕРВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

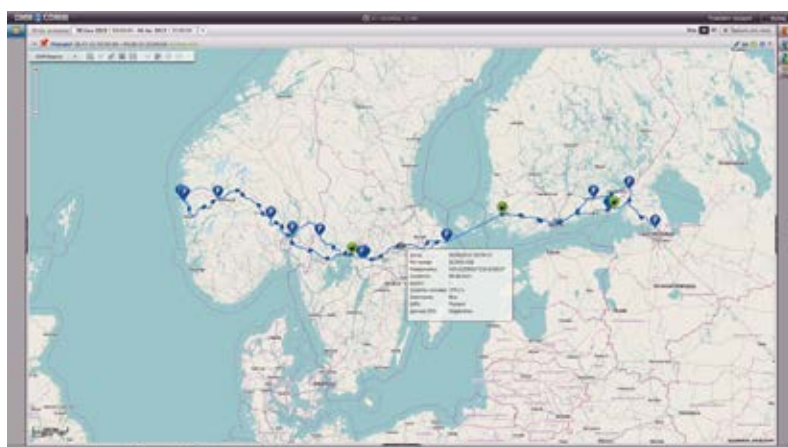
Где-то в норвежских фьордах гордо колесит по серпантинам «красотка» Scania Dark Diamond с рефрижератором. Однако все, что происходит с этим автомобилем, не ускользнуло от глаз опытных аналитиков нашего партнера по спецпроекту, посвященному системам мониторинга транспорта. Мы готовы оценить промежуточные результаты работы вместе с ведущим менеджером отдела развития компании «Омником» Аркадием Рушкевичем.





Отчеты системы Omnicompt позволяют в кратчайшее время получить большое количество полезной информации по работе транспортного средства, для сбора которой без использования системы мониторинга пришлось бы затратить значительные временные и кадровые ресурсы. Рассмотрим отчетность, полученную на примере только одного рейса, выполненного автомобилем.

Основным при постоянном использовании является общий статистический отчет, наименее детализированный, но и наиболее широкий по применению. На одном листе содержатся данные о пробеге и времени движения (фактически - о выполненной работе), о количестве заправленного и потраченного топлива, а также о нарушениях и отклонениях от нормы. Несколько отчетов, построенных для различных участков движения с разными условиями, позволяют точно установить реальные нормы расхода. Так, наша Scania расходует в среднем 35 л топлива на 100 км пути в незагруженном состоянии, 44 л — с грузом, а при



Маршрут рейса. Отмечены места стоянок и заправок

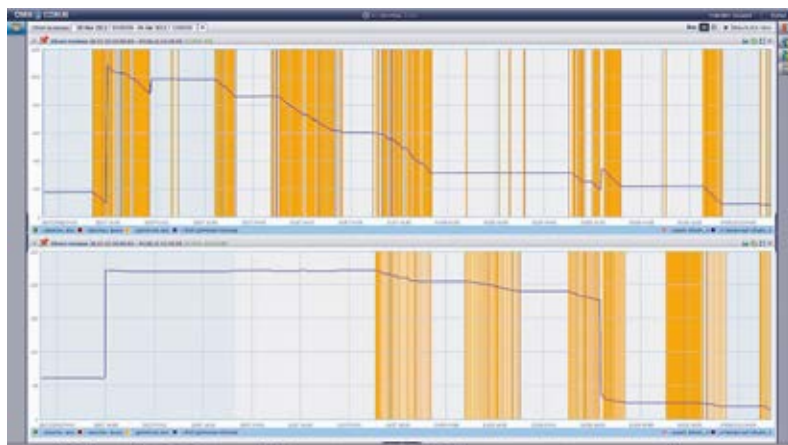
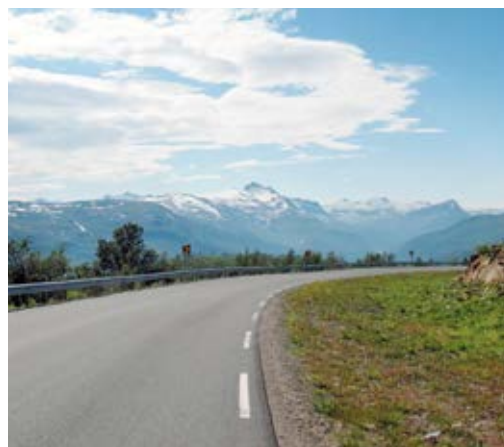


График изменения уровня топлива — отдельно для тягача и холодильной установки



движении в тяжелых условиях, вдоль норвежских фьордов с постоянными поворотами и большим количеством подъемов и туннелей, средний расход достигает 55 л на сотню. Средняя норма для тягача совпадает с данными, полученными до установки оборудования Omnicom, а вот норма для холодильной установки заметно завышена.

Дальнейший анализ состоит в получении подробных отчетов по тем параметрам, данные по которым в общем отчете вызовут у диспетчера вопросы. Так, бросившийся в глаза слив топлива из бака рефрижератора легко объясняется графиками уровня топлива — водитель, беспокоясь из-за небольшого остатка горючего в баках шасси, перелил в них топливо с холодильной установки, расход которой невелик. В России, кстати, такая ситуация скорее редкость, и обычно ненулевой объем сливов в отчетах приводит к совершенно другим выводам...

Отчет по маршруту позволяет

с точностью отследить соответствие фактического маршрута запланированному, а отчеты по скоростному режиму и списку нарушений заставляют задуматься — не слишком ли свободно водитель относится к скоростному режиму. Казалось бы — ни одного превышения скорости больше, чем на 15 км/ч, но законы в Скандинавии соблюдаются строго, и превышение всего на 3 км/ч может привести к ощутимому штрафу, стоит только один раз наткнуться на полицейский радар.

В целом, анализ работы в данном случае дает положительные выводы как о диспетчерах «Нордленда», так и о его водителях. Точно выверенные нормы расхода и отсутствие хищений говорят о зрелости и правильном подходе компании к организации перевозок. Для такого предприятия система мониторинга станет в первую очередь инструментом помощи и анализа, расширяющим возможности и накопленные знания персонала. ●

Общая статистика за рейс

SCANIA 620

Движение и работа	
Пробег, км	3360,78
Пробег с превышением скорости, км	2119,34
Средняя скорость, км/ч	76,2
Максимальная скорость, км/ч	108,4
Время движения, час:мин:сек	44:04:53
Время работы двигателя (моточасы), час:мин:сек	53:03:52
Время простоя, час:мин:сек	138:55:08
Топливо	
Начальный объем, л	174,3
Конечный объем, л	89,3
Фактический расход, л	1312,2
Объем заправок, л	1227,2
Объем сливов, л	0
Расход на 100 км, л	39,0
Норма расхода на 100 км, л	39,0
Расход по норме на 100 км, л	1310,7
Отклонение от нормы на 100 км, %	0,1
Перерасход от нормы на 100 км, л	1,5

РЕФРИЖЕРАТОР

Движение и работа	
Время работы двигателя (моточасы), час:мин:сек	39:18:51
Время простоя, час:мин:сек	152:40:09
Топливо	
Начальный объем, л	61,1
Конечный объем, л	8,1
Фактический расход, л	67,9
Объем заправок, л	157,7
Объем сливов, л	142,8
Расход на моточас, л	1,7
Норма расхода на моточас, л	2,5
Расход по норме моточас, л	1310,7
Отклонение от нормы на моточас, %	-30,9
Перерасход от нормы на моточас, л	-30,4

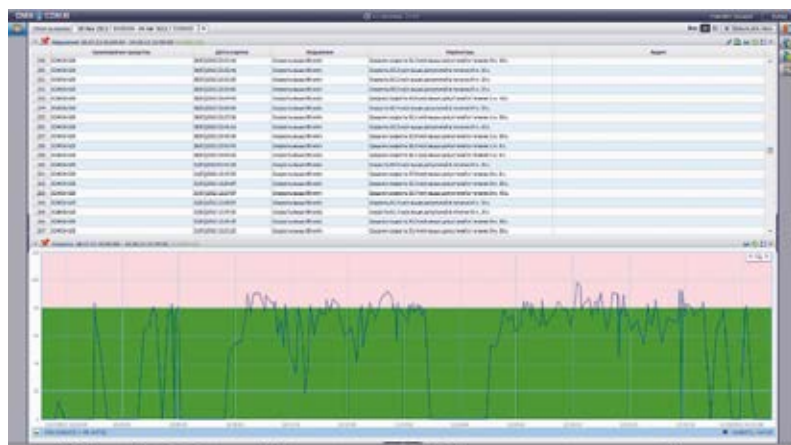


График скоростного режима и перечень превышений скорости

**Контроль топлива
на любой вкус
и цвет!**



OMNiCOMM

контроль расхода топлива
мониторинг транспорта

www.omnicomm.ru

8 800 100 24 42

MANN+HUMMEL: РАЗРУШИТЕЛИ МИФОВ

Чем живет рынок автомобильных фильтров в России? Какие тенденции существуют в этой сфере? Какие опасности подстерегают любителей экономить на запчастях? На эти вопросы нам ответил Андрей Алексюк, руководитель отдела маркетинга ООО «МАНН+ХУММЕЛЬ».

Мария КОРОЛЕНКО, фото MANN+HUMMEL

— Охарактеризуйте, пожалуйста, деятельность MANN+HUMMEL на современном этапе в Море и в России.

— Компания MANN+HUMMEL существует уже более 70 лет. В России с 2005 г. работало небольшое представительство, а в 2008 г. было зарегистрировано российское юридическое лицо — ООО «МАНН+ХУММЕЛЬ», тогда же был открыт склад продукции. Теперь наши дилеры получают продукцию с нашего склада за российские рубли.

В 2011 г. MANN+HUMMEL показал общий оборот 2 470 млн евро, что перекрыло показатель докризисного периода (в 2008 г. общий оборот был порядка 1,9 млрд евро, в 2009 году — 1,8 млрд евро). У нас есть данные за первое полугодие 2012 г. — 1 270 млн евро. Это 6%-ный рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Согласно принятой программы, компания намерена достичь оборота 3,4 млрд евро в 2018 г. Для этого планируется усилиться на тех рынках, где MANN+HUMMEL был не так значительно представлен. Прежде всего, это азиатский и американский рынки.

— Сколько дилеров у компании, и где они расположены территориально?

— У нас более 50 дилеров по всей России, однако, Дальневосточный регион, в основном



представлен филиалами крупных федеральных компаний.

— Каковы пути распределения товарных потоков?

— Часть продукции идет по линии поставок запчастей, а часть поставляется прямо на сборочные производства изготовителей техники.

— Если говорить о конвейерной сборке, то фильтры, которые установлены на автомобилях, маркированы логотипами производителей автомобилей?

— Да, около 10-15 лет назад в Европе действительно было имен-

но так. Но был принят ряд законов, чтобы на всех расходных деталях, в обязательном порядке была информация о производителе именно этой детали. То есть, помимо фирменной маркировки автопроизводителя, в нашем случае рядом стоит маркировка MANN-FILTER и указан номер нашего изделия. Таким образом, покупатель может приобрести фильтр не только оригинальный, но и из нашего ассортимента — и гарантия на автомобиль сохраняется.

Однако, например, у скандинавских производителей, а также у ряда других изготовителей ситуация немного другая. Тут, в силу законодательных причин, на продукции стоит только маркировка автопроизводителя.

— Но ведь автопроизводитель делает свой индивидуальный заказ на изготовление фильтров. Неужели то, что покупатель приобретает не в фирменной коробочке автопроизводителя, будет равноценной заменой?

— Абсолютно равноценная замена, потому что это будут те же фильтры. Никаких спецверсий для конвейера мы не делаем. Нам не выгодно организовывать производство какого-то второго вида продукции. Ведь помимо закупок материалов для этого второго вида, надо еще останавливать линию, вручную отлажи-

вать технологические режимы под другую продукцию. Гораздо проще выпустить большую партию продукции и разделить ее — одну часть положить в наши фирменные коробочки, а другую отдать на конвейер автопроизводителя и его официальным дилерам для продажи в их технических станциях. Но естественно, исходные характеристики фильтра закладываются на этапе заказа от производителя.

— Наверное, встречается немало контрафакта и подделок? Как боретесь с ними?

— В грузовом сегменте контрафакт замечен не был. Объясняется это тем, что ассортимент используемой в одном автомобиле продукции очень широк. И даже у одной и той же модели автомобиля, одного года выпуска, перечень используемых фильтров очень разный. Это обусловлено экологическим классом, конфигурацией корпуса и т.д.

В таких условиях запускать производство отдельного наименования не имеет смысла. А на всю линейку продукции у потенциальных контрафактных компаний средств нет.

Кроме того, MANN-FILTER — это премиальный бренд, он не так массово продается, что тоже снижает риск контрафакта.



— Насколько технические требования, спускаемые автопроизводителем, изменяются от заказчика к заказчику?

— Само собой, есть какие-то вещи, которые переключаются. Например, система PreLine используется не только на КАМАЗе, но и в ряде грузовиков DAF, Mercedes-Benz, Ford Otosan, технике Liebherr, Doosan и многих других. Конечно, какие-то параметры отличаются, например, размер установочной головки — в зависимости от того, где стоит фильтр. С другой стороны, есть ряд производителей, для которых приходится разрабатывать что-то новое. Например, так называемое, направление Core Protection. Это специальные разработки — какая-то защелка или особая форма уплотнений, запатентованная конкретным автопроизводителем. То есть никто, кроме этого производителя, поставлять такую продукцию на вторичный рынок не может. Основной целью таких разработок является защита продукции от неграмотной эксплуатации и неполноценной замены запчастей.

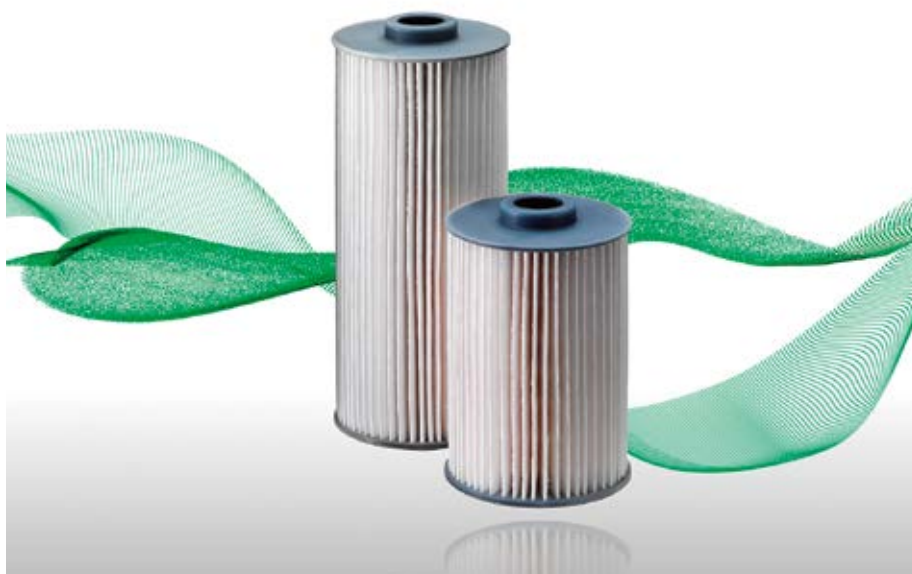
— Бытует мнение, что фильтры — это то, на чем можно сэкономить, «поставить, что подешевле». Однако известны случаи, когда пренебрежение качеством переустановленных систем фильтрации приводило чуть ли не к капремонту двига-

теля. Так ли это? Каковы ваши рекомендации эксплуатационникам?

— На фильтре никогда нельзя экономить. Потеря в деньгах получается все равно очень большая, просто она может быть растянута во времени. Внешне по фильтру невозможно определить, как хорошо он работает, ведь человеческий глаз не способен разглядеть частицы, которые задерживает фильтр. Кроме того, мгновенно понять, что фильтр не работает, тоже невозможно. Например, если вместо масляного фильтра поставить пустой корпус, без внутреннего содержания, то свои 3-4 замены масла машина отходит без каких-либо внешних проблем. Лампочка давления масла гореть не будет, течи масла нет, двигатель работает. Износ деталей скажется только через какое-то время, но эти изменения, к сожалению, уже будет не предотвратить. В итоге все выливается в дорогостоящий ремонт агрегатов.

С системой подачи топлива Common Rail «экономия» проявляется быстрее. Форсунка выходит из строя через довольно короткий промежуток времени. Однако в этой системе есть нюанс — какое-то количество топлива из форсунки обратно сливается в бак. И если какая-то частица попала в топливо, то она будет ходить круговоротом по системе, изнашивая детали, пока наконец





не попадет в камеру сгорания. Поэтому менять придется всю систему, а не только одну форсунку, ведь частицы могут остаться где угодно — в баке, в магистрали высокого давления и т.д.

Некоторые клиенты убеждены, что можно сэкономить на воздушном фильтре, так как его качество не так важно для работы автомобиля. Эта самая большая ошибка, теперь воздушный фильтр — это самый важный фильтр в автомобиле, так как основные загрязнения приходят из воздуха. Для сравнения: если мы говорили о 3-4 заменах масла без масляного фильтра автомобиль через 4000-5000 км пробега отправится на капремонт двигателя.

Один из самых распространенных мифов — в мире очень мало производителей бумаги для фильтров, поэтому во всех фильтрах она одинаковая. Однако если подумать, то на одном и том же целлюлозно-бумажном заводе существует большое количество наименований продукции, которую он производит — от туалетной бумаги до картона. Так же и с фильтровальным материалом. После анализа требований автопроизводителя, мы разрабатываем свое техническое задание поставщику фильтровального материала. Эти требования, в свою очередь определяют тип древесины, из которой

изготавливается бумага, строго заданное количество синтетических материалов в бумаге, параметры обработки специальными смолами и другие характеристики. В итоге, получается уникальный материал, разработанный совместно с изготовителем фильтровальной бумаги, и который поставляется только нашей компании. После того, как нам отгрузили бумагу, мы проводим свои испытания, чтобы убедиться в ее качестве и соответствии нашим требованиям.

— Вы доносите эти факты до потребителей?

— Да, у нас даже есть специальная брошюра о самых распространенных мифах, которые мы стремимся развеять. Также мы проводим около 50-60 обучающих семинаров в год, на которых присутствует около 2 000 работников предприятий автомобильной сферы. Мы на примерах объясняем и технологию изготовления наших фильтров, и печальные последствия «экономии».

— Сейчас у MANN+HUMMEL три с половиной десятка производственных площадок по всему миру. Не планируете открыть производство и в России?

— В России есть производство, правда, оно, скорее, сборочное. Ранее оно находилось в Энгельсе, теперь мы перенесли его ближе к

основному нашему конвейерному партнеру — ОАО «КАМАЗ». На нашем российском производстве собирается система предварительной очистки дизельного топлива PreLine. Коллектив работает небольшой, так как все части фильтров поставляются из Европы, наша задача — собрать их вместе.

— Что «предвидит» производитель фильтров? Каково будущее отрасли?

— Наши последние разработки связаны с модульными системами, например самый свежий пример, для автомобилей MAN. Там система содержит фильтрующий элемент, систему охлаждения масла и систему сепарации картерных газов. Все это помещается в компактном корпусе. Модульный принцип продукции — одна из нынешних тенденций.

Кроме того, мы работаем в направлении уменьшения габаритов и массы нашей продукции. У нас есть воздушные фильтры серии Compact Plus, которая как раз является решением такой задачи. Фильтр для грузовика большой грузоподъемности, имеет относительно небольшие размеры, уже соизмеримые с масляным фильтром. Из других интересных технологий — Glue Stream Technology — тоже для воздушных фильтров грузовых автомобилей и спецтехники. Основная идея — замена металлической решетки корпуса оплеткой из прочной полиэстеровой нити, что исключает протирание фильтрующего материала в местах соприкосновения с корпусом, уменьшение массы изделия. Такая нить приклеивается к каждой складке бумаги, что помогает сохранять равномерное состояние между складками, исключая склеивание и деформирование материала, под воздействием пыли и влаги, что особенно актуально в российских условиях.

Вообще продукция становится все более и более сложной и технологичной, как впрочем, и сами автомобили. Поэтому сейчас, как никогда, становится важным применять только качественные расходные материалы от ведущих конвейерных поставщиков. ●

**RENAULT
TRUCKS
DELIVER**



RENAULT PREMIUM ROUTE ВСЁ, ЧТО НУЖНО!

ЭКОНОМИЧНЫЙ ДВИГАТЕЛЬ
КОМФОРТНАЯ КАБИНА
УМЕРЕННАЯ ЦЕНА
СДЕЛАНО В КАЛУГЕ

www.renault-trucks.ru



РЕНО ТРАКС ВОСТОК

Моск. обл., г. Химки
ул. Ленинградская,
вл. 39, стр. 6
Бизнес Парк
"Химки"
Тел.: +7 (495) 7211280
Факс: +7 (495) 7211282
www.renault-trucks.ru

ЛЕОНТРАКСЕРВИС
Московская обл.,
пос. Рекино-Жресты
+7 (495) 988 02 70

ЛЕОНАВТОЮГ
Московская обл.,
пос. Селятино
+7 (495) 221 15 41

ТРИУМФ СЕРВИС

Московская обл.,
г. Королев
+7 (495) 287 20 20

КАРМЕН
г. Рязань
+7 (4912) 97-00-22

РЕНТРАК СЕРВИС
г. Санкт-Петербург
+7 (812) 329 73 29

АВТОБУЛЛ
г. Санкт-Петербург,
+7 (812) 325-7070

ПАРНАСАВТОКОМ- ПЛЕКС

г. Санкт-Петербург
+7 (812)4490584
г. Ногинск
+7 (495) 993 2378

АВТОСПЕЦМАШ

г. Екатеринбург
+7 (343) 217 17 00

ПРОМТРАНС
г. Великий
Новгород
+7 (8162) 94 08 69

ЛОРРИ-СЕРВИС
Калининградская
обл., пос. Поддубное
+7(4012)30 64 51

ДОКА

г. Воронеж
+7 (4732) 79 72 58

БЕЛТРАКСЕРВИС

г. Белгород
+7 (4722) 500 992

ТРАНЗИТ-ДОН
г. Батайск
+7 (86354) 5-02-82

**АСТРО-ТРАНС
ЛОГИСТИК**
Ростовская обл.,
г. Аксай
+7 (8632) 688-293

ЮРТО-ТРАКЦЕНТР
г. Краснодар
+7 (8612) 25 93 75

ВОСТОК - 3
Волгоградская обл.,
г. Волжский
+7 (8443) 53 13 13

М-ТРАКС
г. Омск, с. Дружно
+7 3812 446825

**АВТОЦЕНТР
ПРЕМИУМ**
Саратовская обл.,
пос. Дубки
+7 (8452) 61 88 88

ТЕХНОВИЗА
Самарская обл.,
г. Тольятти
+7 8482 69 64 45

**АВТОЛИДЕР -
ВОСТОК**
Республика
Башкортостан,
г. Уфа
+7 (347) 293 41 55

АСТОН
г. Пермь
+7 (342) 250 16 92

БОВИД ТРАК
г. Челябинск
+7 (351) 775 20 15

**ВОСТОК-
ТРАНСАВТО**
г. Новосибирск
+7 (383) 200 10 70

ДВ-АВТОЦЕНТР
г. Владивосток
+7 (423) 292 1090

ИМПОКАР
г. Барнаул
+7 (913) 091-17-00

ТРИ ТЭКО
г. Калуга
+7 (4842) 510787
(доб.121)

РСМ ТРАКС
Республика
Беларусь, г. Минск
+375 (17) 218 14 77

ВИТ-М
Республика
Беларусь, г. Минск
+375 (17) 202 93 89

**TURKUAZ
MACHINERY**
Республика
Казахстан,
г. Алматы

+7 (727) 273 19 95

BOSTA VAN
Республика
Казахстан
+7 (727) 295 10 47

СЕРВИСНЫЕ ЦЕНТРЫ:

АВТОЦЕНТР-НН
Нижегородская
обл., г. Дзержинск
+7 (8313) 27-54-29

ИНТЕРАВТО
г. Тюмень
+7 (3452) 43-95-40



ВОПЛОЩЕННЫЙ ОБРАЗ

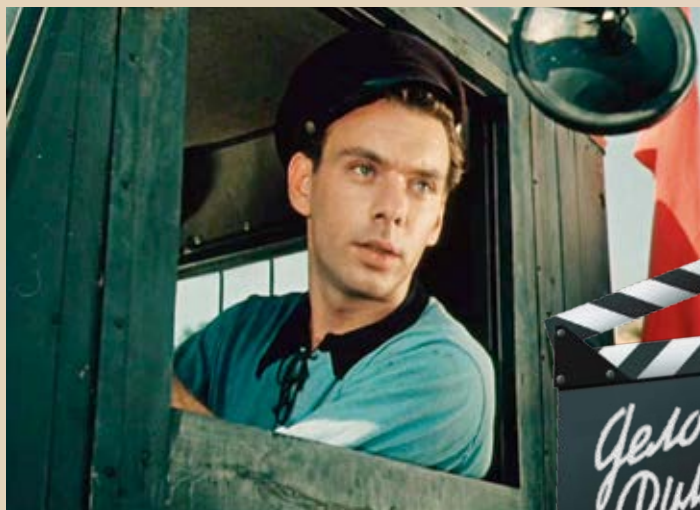
Мужчины им по-доброму завидовали, женщины восхищались, а мальчишки под впечатлением от них шли в ДОСААФ-овские автошколы и профильные техникумы. Они хотели быть такими как Алексей Баталов, как Леонид Куравлев, как Николай Олялин.

Но на экране это были Саша Румянцев, Пашка-пирамидон и Виктор Логинов. Речь о культовых советских фильмах трех десятилетий — 1950-х, 1960-х и 1970-х гг. «Дело Румянцева» вышло на экраны в 1955 г., «Живет такой парень» — в 1964 г., а «Мировой парень» — в 1971 г.

Фильмы разные, с разным развитием сюжетной линии, но всех их объединяла общая нить — главными героями были простые водители. Легендарные актеры воплотили в этих фильмах эталонный образ Водителя. Именно так. Водителя с Большой Буквы. Профессионала.

В октябре все водители отмечают свой профессиональный праздник — День Автомобилиста. В честь праздника мы вспоминаем о том, какими были легендарные кинообразы.

День автомобилиста — это профессиональный праздник не только водителей, но и ремонтных рабочих, инженерно-технических работников и руководителей автотранспортных предприятий



«В туман, и когда разливаются реки, ночью и днем, ведем мы свои машины. Мы шоферы-дальнорейсовики. Работа наша — пути. Да и жизнь на колесах...»

«Эх, прокатиться бы на его машине с ветерком. У него на 15 тонн, с двойной амортизацией, на 110 лошадиных сил. Он весь наш техникум прокатить сможет...»



Михаил ГЕРАСИМОВ,
специалист по маркетингу
ООО «Мобил Ойл Лубрикантс»

Несмотря на кажущуюся простоту, профессия водителя — одна из самых трудных и опасных. Романтика дороги не всегда может компенсировать тяжелые испытания, которые каждый день встречаются на пути автомобилиста. Чтобы справиться с непростыми условиями жизни в дороге, водитель должен обладать по-настоящему твердым характером и недюжинной выносливостью. Значимость этой профессии переоценить так же трудно, как и саму роль пассажирских и грузовых перевозок в современном обществе.

От лица бренда моторных масел для коммерческого транспорта Mobil Delvac мы искренне поздравляем водителей с их профессиональным праздником! Пусть ваша дорога будет беспрепятственной, а города и страны сменяют друг друга с легкостью хорошо смазанного механизма! Желаем вам крепкого здоровья и теплых встреч с родными по возвращению домой. С праздником, уважаемые автомобилисты!

Александр ДАЦЮК,
руководитель Филиала АСМАП по СЗФО

От вашего добросовестного труда, мастерства, опыта и преданности своему делу в значительной степени зависит благополучие миллионов российских граждан. Уверен, что работникам автотранспортной отрасли под силу решение самых сложных задач, связанных с инновационным развитием на основе передовых достижений и технологий, с обеспечением населения безопасными, экологичными и качественными перевозками.

Мои самые теплые поздравления ветеранам отрасли. Это вашим трудом заложены славные традиции автомобилистов, которые бережно сохраняются и вместе с опытом и знаниями передаются новым поколениям.

От себя лично и от имени администрации АСМАП желаю вам безаварийной и безопасной работы, удобных скоростных дорог и надежных партнеров, чтобы всегда беспрепятственно доставлять пассажиров и грузы в назначенный срок!



«Много, очень много машин на тракте. День и ночь гудят они, воют на перевалах, осторожно огибают бомы. И сидят за штурвалами чумазные внимательные парни». Час едут, два едут, пять часов едут... Устают смертельно. В сон вдруг поклонит...»



Ханс ТАРДЕЛЬ,
генеральный директор ООО «Скания-Русь»

В преддверии Дня автомобилиста мы хотим поздравить всех водителей с их профессиональным праздником. Ваша профессия — одна из самых необходимых: водите ли вы общественный транспорт, доставляете ли продукты и товары в магазины, или перевозите всевозможные материалы для строительства и производства. Ваша работа — это постоянное движение за рулем автомобиля.

Проводя соревнование «Молодой водитель грузовика», мы узнали многое о непростом труде водителя грузового транспорта. А на европейском финале Конкурса водитель из России, Дмитрий Семенов, занял второе место среди 24 стран-участниц. Вместе с вами мы гордимся его победой и желаем вам, нашим водителям, держать высокую планку в ежедневной работе, на любой дороге — как в России, так и за ее пределами!

Алла СИНЬКО, специалист по рекламе ОАО «МАЗ»

Лично для меня автомобиль — это больше, чем просто техника, а водитель — больше, чем просто профессия. Часто ловлю себя на мысли, что ощущаю гордость не только за продукцию, за марку «МАЗ», не только за людей, которые создают и продвигают ее, но и за тех, кто действительно умеет обращаться с техникой.

В моем представлении водитель — это человек, уверенный в себе, способный быстро мыслить и действовать. Он не понаслышке знает, что такое взаимовыручка и водительская солидарность. Потому как каждый из них может оказаться в трудной ситуации. И важно быть уверенным, что помощь не заставит себя долго ждать. Профессиональные водители, как правило, дружелюбны и с хорошим чувством юмора. Эти черты часто помогают им справляться с трудностями.

В праздник всех автомобилистов хочется пожелать им удачи, любви к своей профессии и романтики приключений. Постигайте новые места, города и страны! И пусть вас в пути согревают мысли о тепле домашнего очага.

Александра ШАТИНА,
специалист по маркетингу
ООО «Мерседес-Бенц Тракс Восток»

Если говорить от своего имени, то я не смотрела даже культовых «Дальнобойщиков», и мое воображение рождает некий собирательный образ между водителем из старого советского фильма «Два Федора» и современным дальнобойщиком, который из-за частых служебных командировок у меня выходит каким-то немецко-русским персонажем.

Вообще симпатизировать этой профессии я начала сразу после начала работы в грузовой сфере. Все-таки управлять такими мощными машинами может не каждый, несмотря на то, что современные грузовики по легкости управления приближаются к легковым автоматам, но все равно тут нужны и уверенность, и точность, и сила как физическая, так и моральная. Тех моих коллег, которые умеют управлять грузовыми и специальными автомобилями, отличает какая-то фундаментальность и мужественность, причем в самом глубоком смысле этих выражений, и свое отношение к ним я невольно проецирую на всю профессию в целом.

А вообще, конечно, работа дальнобойщика очень непростая, поэтому хочется пожелать по случаю праздника всем водителям побольше гладких трасс без пробок, терпения, отличного настроения и качественных автомобилей, чтобы работа была в радость!

Инна СЕЛИВАНОВА,
директор по коммуникации
и связям с общественностью
компании «Гудьер Раша»

С годами меняются образы водителей, уже ностальгическим стало слово «шофер». Но профессиональное мастерство и безопасность вождения современных водителей не теряют своего значения для общества. Компания «Гудьер Раша» поздравляет с Днем Автомобилиста и советует хорошо подготовиться к путешествиям по дорогам: перед поездкой надо отдохнуть, проверить состояние автомобиля, составить маршрут, обеспечить правильное размещение вещей в автомобиле и самое главное — проверить состояние шин и запасного колеса. «Крепче за баранку держись, шофер»!



*« — Ведь это ж не дорога, это верблюжья тропа.
— Правильно, но она короче, чем этот длинный объезд.
— Понимаешь, по этой дороге нормальный человек не поедет.
— За машину ты ручаешься?
— Конечно, ручаюсь, я же ее сам собирал!
— А я тебе ручаюсь, что перед тобой нормальный человек... »*



За эти полвека изменились автомобили. Они стали комфортнее и совершеннее. Местами даже улучшились дороги. Но за это время не изменилось самое главное — дух профессии. Она по-прежнему требует самоотверженности, смекалки, а, порой, и самого настоящего героизма.

Оставайтесь героями!
С праздником! ●

БАРОМЕТР ЭКОНОМИКИ

Не только в России, но и во всем мире логистика в целом, и экспресс-доставка в частности, являются своего рода барометром состояния экономики. На сегмент срочных перевозок влияют активность международной торговли и интенсивность внутренних потоков дистрибуции. Чем интенсивнее международная и внутренняя торговля, тем выше потребность бизнеса в логистических услугах.

Беседу вел Виктор СТЕПАНОВ, фото DHL Express



Об особенностях развития рынка экспресс-доставки в РФ мы беседуем с директором по маркетингу компании DHL Express в России Еленой Емельяновой.

— **Елена Николаевна, расскажите, пожалуйста, о том, как проходило продвижение услуги экспресс-доставки на российском рынке и на рынках стран СНГ?**

— DHL пришла на территорию России в далеком 1984 г. — в тот период работа велась на основе партнерства с одним из объединений тогдашнего «Внешторга».

Сами понятие и термин «экспресс-доставка» тогда были еще не известны, не существовало как такового логистического рынка, таможенное законодательство было далеко от совершенства, а о технических воз-



можностях современной логистики можно было только мечтать.

После того, как в начале 1990-х было учреждено собственное российское подразделение DHL, началось освоение и активное развитие регионов и стран СНГ. В некоторых городах офис открывал один сотрудник, который первое время совмещал в себе все функции — от курьера до директора регионального представительства. Курьеры также выполняли множество функций, будучи, например, одновременно коммерческими представителями или таможенными декларантами.

Эта стратегия помогла нам сформировать клиентскую базу еще тогда, когда другие компании в этой отрасли только начинали задумываться о создании своей сети в России и СНГ.

— **Сформировался ли рынок экспресс-доставки в России? Как он развивается?**

— Интересно отметить, что, по оценкам экспертов, в общем объеме транспортно-логистических услуг в России доля сегмента экспресс-доставки в среднем составляет около 2%. Для сравнения — в Европе доля срочных перевозок, как минимум, вдвое больше. Это свидетельствует о том, что российский рынок экспресс-доставки далек от насыщения, и есть существенный потенциал для роста.

— **Можно ли сравнить рост внутреннего рынка экспресс-доставки и рынка международных отправок?**

— Оба эти рынка развиваются очень динамично, при этом на сегодняшний день темпы роста экспресс-перевозок внутри России несколько превышают международные. Этому есть логическое объяснение: в стране улучшаются экономические связи между регионами, растет внутренний спрос. Одновременно мы также отмечаем опережающие темпы роста перевозок между странами, входящими в Единое экономическое пространство — опять-таки наша отрасль является барометром торгово-экономических процессов.

— **Что можно сказать об основных игроках на рынке экспресс-доставки в России и СНГ?**

Елена ЕМЕЛЬЯНОВА работает в области логистики и экспресс-доставки более 20 лет. В ее задачи как директора по маркетингу DHL Express в России входит контроль над выполнением коммерческих целей компании в соответствии с общей бизнес-стратегией. К российской команде DHL Express присоединилась в 2010 г. Образование — высшее филологическое, а также профессиональный диплом в области маркетинга Чартерного института маркетинга (Великобритания).

Основным акционером DHL является Deutsche Post DHL. Выручка Группы компаний в 2010 г. составила порядка 53 млрд. евро. Сеть DHL охватывает более 220 стран мира. В компании работают свыше 275 000 сотрудников.

— Сегодня на российском рынке активно работают международные компании — так называемые игроки «большой четверки». Они занимаются как международной доставкой, так и доставкой по России.

Можно также отметить 4-5 российских операторов экспресс-доставки, которые оказывают услуги преимущественно по доставке внутри страны, реже — еще и в страны



СНГ. Кроме того, есть небольшие «нишевые» компании, специализирующиеся на доставке внутри одного региона либо одного города.

— **Потребители услуг экспресс-доставки в России — кто они? Что чаще всего отправляют и куда?**

— Мы работаем как с юридическими, так и с физическими лицами, но большая часть наших клиентов относится именно к корпоративному сектору. Отраслевая структура наших клиентов также достаточно закономерна — это, например, банки с разветвленной региональной сетью, автомобильные компании, ритейлеры, фармацевтические компании.

— **Меняется ли структура и характер экспресс-отправлений?**

— Сегодня мы наблюдаем значительный рост спроса на доставку к определенному времени — например, к 9:00, 10:30 или 12:00 следующего рабочего дня. Если еще несколько лет назад срочная доставка требовалась в основном для документов, то сегодня, в результате широкого распространения электронного документооборота с одной стороны и роста конкуренции на товарных рынках с другой стороны, мы перевозим все больше дорогостоящих грузов.

— **Какие проблемы стоят на пути дальнейшего развития этого вида услуг в стране и в ближнем зарубежье?**

— Нерешенным остается ряд вопросов, касающихся законодательной базы, которая регулирует деятельность операторов экспресс-доставки. Это относится, в том числе, и к таможенному законодательству.

Однако создание Таможенного союза и Единого экономического пространства очень благоприятно сказалось на рынке экспресс-достав-



ЭКСПРЕСС-ДОСТАВКА

ки: внутри ЕЭП наш сегмент логистического рынка растет в 2,5-3 раза быстрее, чем доставка между странами, входящими в ЕЭП, и другими государствами.

— **Почему, по Вашему мнению, в России экспресс-доставка отстает по срокам от этой же услуги в Западной Европе?**

— На сроки доставки влияют расстояния, транспортная инфраструктура, интенсивность грузопотоков. В Европе и расстояния несопоставимы с российскими, и инфраструктура отличается от российской весьма существенно.

— **Поделитесь, пожалуйста, прогнозами относительно дальнейшего развития рынка.**

— В обозримом будущем мы ожидаем дальнейшего увеличения спроса на услуги утренней и дневной доставки и индивидуализированные логистические решения для различных отраслей: автомобильной, телекоммуникационной, индустрии высоких технологий, ритейла и др.

Рост онлайн-торговли, особенно в регионах, потребует разработки новых решений, упрощающих взаимодействие продавцов, которыми являются интернет-магазины, с покупателями.

Именно бурное развитие онлайн- и дистанционной торговли станет одним из основных факторов роста на рынке экспресс-доставки — это как раз тот случай, когда логистика становится неотъемлемой частью бизнеса торговых компаний.

Оформление разрешений Внутрипортовое экспедирование Перевозки в таможенном режиме	ПЕРЕВОЗКА КРУПНОГАБАРИТНЫХ И ТЯЖЕЛОВЕСНЫХ ГРУЗОВ		ООО «АвтоСпецТяж» +7 (812) 319-34-21 +7 (921) 955-56-25 +7 (905) 264-17-45 www.spb-ast.ru e-mail: info@spb-ast.ru
--	--	--	--

— Какому производителю, каким маркам и моделям отдают предпочтение в вашей компании при комплектации подвижного парка в России? Какова численность вашего автопарка?

— Выбор коммерческого автотранспорта — непростая задача. Наша компания об этом знает не понаслышке: в России мы управляем собственным автопарком с 1992 г., и сейчас в него входит уже более 900 автомобилей (в основном это малые коммерческие машины Volkswagen Caddy, Volkswagen Transporter, Ford Transit Connect и Ford Transit Van).

Объявляя тендер на приобретение машин, мы приглашаем к участию в нем только производителей сопоставимых по основным параметрам автомобилей. Скажем, целесообразно выбирать между Volkswagen Caddy, Ford Transit Connect, Renault Kangoo. А, например, в линейке Mercedes моделей такого класса вообще нет.

Здесь следует заметить, что, к сожалению, автопроизводители пока



что не предлагают полноценных решений по послепродажному обслуживанию коммерческих транспортных средств. ТО и гарантия — это стандартные опции, как для частных лиц, так и для корпоративных клиентов, но речь идет именно о решениях для корпоративных клиентов с территориально распределенным автопарком. Конечно, они предоставляют прайс-листы с рекомендованными ценами, оказывают помощь в нестандартных ситуациях, но готовых реше-

ний для корпоративных клиентов не предлагает никто, тем более, если речь идет об обслуживании региональных сетей.

В связи с этим я уверена, что в ближайшее время весомое конкурентное преимущество получают те производители, которые будут серьезно анализировать, как их клиенты используют коммерческие автомобили, и станут их консультировать, чтобы повысить качество эксплуатации автопарка. ●



Будущее транспортной отрасли!

Мой  **Truck&Cargo®** - Мой эффективный помощник



Избавьтесь от дорогостоящих порожних пробегов и увеличьте эффективность использования Вашего автопарка! Лидер рынка Европы среди транспортных бирж TC Truck & Cargo®, открывает перед Вами множество дополнительных возможностей для бизнеса! Здесь Вы сможете найти даже до 300 000 международных предложений грузов и транспорта, количество которых постоянно увеличивается! Испытайте нас и вскоре Вы также с уверенностью сможете заявить: „Мой TimoCom - Мое преимущество!“

Дополнительную информацию о TC Truck & Cargo® и других продуктах компании TimoCom получите, позвонив на 008000 8466266 (при звонке со стационарного телефона горячая линия бесплатная).

www.timocom.ru

Новинка
Крупнейшая
складская
биржа Европы

ВОТ ТАК Bott

Идея разместить мобильную ремонтную мастерскую на автомобиле не нова. Первые «ремлетучки» появились еще в Первую мировую. Жива идея и сейчас, только воплощается на принципиально другом уровне и по своим особым принципам.

Антон МИХАЙЛОВ





Участок сборки автомобилей в немецком Гальдорфе сияет чистотой

Отбросим в сторону специфическую военную технику и сосредоточимся на современных гражданских передвижных сервис-мобилях европейского стандарта. Именно такие машины с использованием компонентов немецкой фирмы Bott строит в Санкт-Петербурге компания «Гига-Авто».

Принципы компоновки

Первым делом анализируются особенности бизнеса заказчика и разрабатывается оптимальная компоновка машины и ее комплектация. Обычно предлагается несколько вариантов в виде трехмерных компьютерных моделей. Затем рассматриваются возможности базового автомобиля, его заводской комплектации. Обязательно учитываются требования и рекомендации производителя к конверсии и тюнингу. При необходимости клиенту помогут подобрать нужную модификацию машины в нужной комплектации. «Гига-Авто» работает в тесной связи с представительствами заводов-изготовителей Mercedes-Benz, Volkswagen, FIAT, Renault, Peugeot, Ford, IVECO, MAN.

Зонирование салона и кузова в сервис-мобилях компании не просто произведено «по месту», а полноценно интегрировано в силовой каркас и структуру автомобиля. Технологичность производства позволяет также работать сразу над целыми парками автомобилей — до семи штук одновременно.

Использование передовых материалов и комплек-

Андрей Иванов, директор «Гига-Авто», сотрудничает с выпускниками знаменитой «Мухи» в разработке будущих проектов.



тующих — один из краеугольных факторов, важных для заказчика. Дело в том, что «Гига-Авто» является российским дистрибьютором и партнером немецкой компании Bott, мирового лидера в производстве и установке модульных систем для создания мобильных мастерских и лабораторий. О ней стоит рассказать подробно.

Материнский бренд

С 1930 г. основное производство и штаб-квартира Bott размещены в городе Гальдорф, в самом центре индустриально развитой части Германии, недалеко от



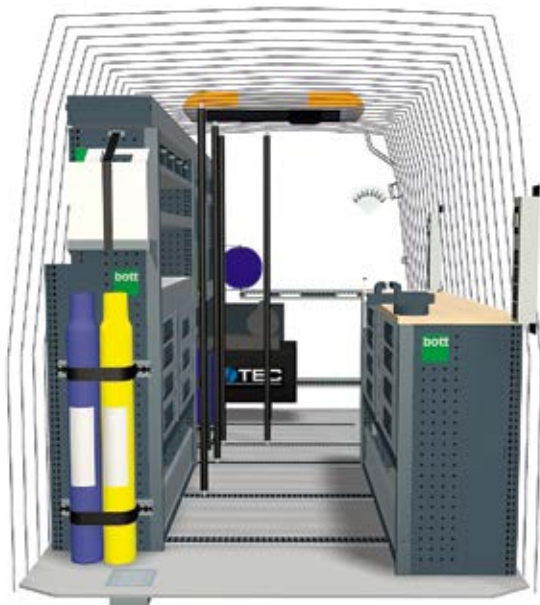
ГРУППА КОМПАНИЙ ГАРО
ООО «ГАРО-НЕВА»
ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ТЕХОСМОТРА
И АВТОСЕРВИСА

Санкт-Петербург, 194292, промзона Парнас
1-й Верхний переулок, д.6 литер А

**ПОСТАВКА
МОНТАЖ
ОБСЛУЖИВАНИЕ**

+7 (812) 677-09-95, 677-09-96
office@garoneva.ru www.garoneva.ru



Трехмерный чертеж модуля в программе Configura. Программа добавляет «изобары» кузова для наглядности восприятия



Внешне «техничка» отличается от обычных собратьев лишь логотипами клиента. Зато внутри наглядно представлена идея «все под рукой». Все продумано действительно «до мелочей»

Мюнхена, Штутгарта и Франкфурта. Открыты производства в Венгрии и в Великобритании, причем доля рынка Bott в последней составляет более 95%.

При всем своем разнообразии, а это более 20 000 позиций, вся продукция Bott отличается системной философией и возможностью ее профессионального использования потребителем.

В основе всей линейки лежат системы, позволяющие организовать рабочие процессы таким образом, чтобы устранить понятие «поиск инструмента или нужной детали». Все должно находиться на своих местах, эргономика каждого изделия максимально продумывается, чтобы избежать травм и повышенной усталости.

Разработчики заботятся о мелочах, тщательно продумывая все нюансы эксплуатации. В этом помогает как огромный выбор базовых деталей и узлов, так и набор, казалось бы, «второстепенных» комплектующих. Резиновые окантовки углов рам, усиленные направляющие для ящиков, системы фиксации грузов, крючки, разделители в ящиках, чемоданах или полках расчи-

таны по сопромату и в динамике исключают неожиданности или трагические ошибки при эксплуатации. Все компоновочные решения обязательно тестируются на надежность и наработку «на отказ», проводятся краш-тесты.

Наиболее полно удовлетворить запросы клиентов помогает собственная программа Configura. Она позволяет быстро и наглядно спроектировать в 3D оснащение любого сервисного автомобиля на базе как уже выпускаемых моделей, так и в любом новом кузове. Configura выдает как «плоские» виды, так и объемные.

Стоимость комплекта формируется автоматически, так как все элементы берутся из заводской базы данных, постоянно расширяемой и обновляемой.

Трехмерное моделирование наглядно, позволяет под любыми ракурсами точно видеть и менять размеры и пропорции отдельных частей, визуальное удобно для оценки полученного результата и эргономики.

Имеющаяся библиотека кузовов практически всех выпускаемых моделей и модификаций коммерческой техники поможет быстро подобрать подходящий авто-

КОНЦЕРН ПромСнабКомплект (812) 677-66-00 (495) 642-84-42 www.pskk.ru Линии Технического Контроля • Стационарные ЛТК-С • Передвижные ЛТК-П • Мобильные блочные • Мобильные контейнерные По требованиям РСА	Оборудование для АВТОРЕМОНТА Автоподъемники Диагностика и регулирование Стенды для проверки и регулировки ТНВД Шиноремонт Вулканизаторы Оборудование для сборки-разборки Мойки для автомобилей Компрессоры	Оборудование для масел, смазок и дизтоплива PRESSOL Производство Германия ✓ Установки для раздачи дизельного топлива с насосами 12, 24, 220 в ✓ Ручные, пневмо-, электро-насосы для масла ✓ Пневмораздатчики Шприцы для смазки ✓ Счетчики для топлива, в том числе малого расхода
--	--	--



Грамотное оснащение позволяет выполнить работу максимально качественно и быстро



Результат собственных тестов Bott — левые заклепки держат нагрузки, правые — нет

мобиль для стоящих задач. Возможно построение чертежа любого нестандартного автомобиля.

Библиотека дополнительного оборудования — компрессоры, генераторы, канистры, бочки, ручной инструмент, кейсы, коробки, системы освещения и многое другое упрощают проектирование.

Выбранной комплектации немедленно присваивается производственный номер заказа, спецификация

гарантированно исключает ошибки комплектации или неверно выбранные размеры.

Количество крепежа и фурнитуры также просчитано и добавлено к заказу автоматически, что позволит избежать проблем при сборке.

Учитывая все это, неудивительно, что в 2011 г. автомобильная модульная система Bott Vario получила высшую золотую европейскую награду в области дизайна и эргономики Reddot Design Award. Best of the Best.

Дебют состоялся

Теперь и российские клиенты могут воспользоваться всеми преимуществами комплексного решения. Разумеется, правило «хорошее не может быть дешевым» работает и в этом случае. Однако правила рынка доказали, что добиться на нем успеха можно, лишь предлагая качественные услуги. Не случайно среди заказчиков модульных систем такие разные клиенты, как представительство MAN на Северо-Западе и одна из структур «Газпрома». ●



ХОРОШИЕ КОЛЕСА



ГРУЗОВЫЕ ШИНЫ

Импортные
Восстановленные
Российские

Сеть грузовых шинных центров



СПЕЦИАЛЬНЫЕ ШИНЫ

Крупногабаритные
Сельскохозяйственные
Индустриальные

Ремонт специальных шин












СПб, Софийская, д.91, тел.: (812) 329-3232; e-mail: kolesa@goodwheels.ru; www.goodwheels.ru



ФИРМЕННЫЙ ГАЗ

Имеет ли смысл ремонтировать, а тем более обслуживать отечественный автомобиль на фирменном сервисе? Стоит ли «поддерживать» гарантию на ГАЗели, Соболе, Валдае? Или проще и дешевле справиться собственными силами, привлекая к ремонту «гаражных» специалистов?

Павел ГАМАНЬКОВ, фото автора



Перед тем как попасть на СТО, все автомобили проезжают мойку

Для того, чтобы найти ответы на эти вопросы и лучше узнать, что же такое отечественный сервис, мы посетили станцию техобслуживания «Автоцентр ГАЗ Ручьи», которая принадлежит одному из официальных дилеров «Группы ГАЗ» в Северо-западном регионе — ООО «Торговый дом «Русские машины».

Техцентр был построен, и начал свою работу более пяти лет назад — в 2007 г. С самых первых дней существования сервиса директором СТО является Алексей Андреевич Абраменков, который и рассказал нам о буднях официальной станции обслуживания «Группы ГАЗ».

— Алексей Андреевич, расскажите, чем занимается ваша компания, и с чего начиналась история «Автоцентра ГАЗ Ручьи»?

— Автоцентр открылся 19 ноября 2007 г. Но я пришел сюда работать задолго до открытия сервиса. Тогда не было еще даже стен здания. Сам занимался пла-



Во время ремонта рулевое колесо, рычаг КП и сидения закрывают пленкой



Директор
СТО —
Алексей
Абраменков



В одном блоке размещен станок балансировки колес и аппарат заправки кондиционера

нировкой СТО, размещал подъемники и т.д., поэтому, можно сказать, знаю тут все с нуля.

ООО «Торговый дом «Русские машины» — много-профильная компания. Мы работаем не только с маркой «ГАЗ». Также мы являемся официальными дилерами в Северо-Западном регионе компаний УАЗ и АвтоВАЗ.

Основными направлениями нашей деятельности являются продажа автомобилей, гарантийное и послегарантийное обслуживание, все виды ремонта (в том числе кузовной и малярный), а также мы занимаемся продажей запасных частей к отечественным грузо-

вым и легковым автомобилям. У нас есть собственный склад запчастей с полным ассортиментом. Когда к нам обращаются с поломкой, мы сразу можем приступить к ремонту. Никакие запчасти заказывать и ждать не приходится.

Бывают очень редкие исключения, когда производитель меняет какую-либо мелкую деталь в машине (например, дублирующие указатели поворотов), и новые комплекты запчастей к нам еще не «доехали». Тогда клиенту приходится ждать 1-2 недели. Но это редкость, чаще всего мы справляемся своими силами,

Грузовой автосервис ТРИА

Лен. Обл., Тосненский р-н,
д. Федоровское, ул. Шоссейная, д. 2-Г

www.tctria.ru

(812) 305-0-305

**НЕ ГОТОВ
К ЗИМЕ?
ПРИЕЗЖАЙ!**



Цех кузовных и малярных работ

поскольку у нас есть запчасти и к старым, и к обновленным модификациям машин.

— С какими поломками чаще всего обращаются владельцы нижегородских грузовиков?

— К нам обращаются не только в случае поломки автомобиля. Мы занимаемся гарантийным и послегарантийным обслуживанием ГАЗовских машин. За последние годы качество «ГАЗелей» и «Соболей» заметно улучшилось, да и конструкция машин стала сложнее, появилось больше электроники. Поэтому многие клиенты предпочитают сохранять заводскую гарантию на автомобиль и приезжают к нам на плановое техобслуживание.

Достаточно часто обращаются водители «дальнобойных» машин — «ГАЗель» и «Валдай». Перед дальним рейсом они хотят провести полную диагностику автомобиля, проверить состояние тормозов, подвески и двигателя.

Кстати, диагностику подвески мы делаем бесплатно. Ремонтируем, естественно, за деньги. Аналогичная

ситуация с кондиционером — диагностика бесплатно, а заправка фреоном обойдется в 1 500 руб. При продаже нового автомобиля, в качестве подарка клиенту, мы проводим антикоррозионную обработку кузова за свой счет.

— Есть ли у автомобилей ваших клиентов нюансы, на которые надо обращать особое внимание?

— Все зависит от условий эксплуатации автомобиля и качества обслуживания. Но есть такое понятие, как сезонные работы. Зимой и в начале весны к нам часто приезжают владельцы машин с проблемами силового агрегата. Моторы просто не выдерживают сильных морозов, поэтому зимой нам приходится заниматься капитальным ремонтом двигателей, шлифовать головки блока цилиндров, менять прокладки.

Летом и осенью чаще обращаются для ремонта подвески. В этот период пробеги развозных грузовичков очень большие. А о качестве наших дорог говорить не приходится. Поэтому в теплое время года чаще занимаемся ремонтом «ходовой» части.



Оборудование для настройки фар ближнего света



Станок для расточки тормозных барабанов



Аппарат регулировки бензиновых форсунок

Стоимость технического обслуживания «ГАЗель-Бизнес» / «Соболь-Бизнес»

Пробег, км	Доп. сведения	Стоимость, руб
2 000	С заменой масла и фильтра	9 817
15 000, 105 000*	С заменой масла и фильтра	9 552
30 000, 90 000* **	С заменой масла и фильтра	12 399
45 000* ***	С заменой масла и фильтра	10 536
60 000, 120 000* ** *1	С заменой масла и фильтра	15 063
75 000* *2	С заменой масла и фильтра	10 968

Масло Mobil Super 2000X1 10W40 – 1 984 руб. (6,2 л.)

Фильтр масляный – 120 руб.

*Свечи зажигания 4 шт. – 500 руб.

**Фильтр воздушный – 300 руб.

***Фильтр TOT – 300 руб.

*1 – Масло трансмиссионное T3 SAE85W90 – 540 руб. (4,5 л.)

*2 – Фильтр TOT – 300 руб.

Стоимость 1 н/ч работ составляет 900 руб.



Внутри СТО заведенные автомобили подключаются к системе вывода выхлопных газов

Мягкая подвеска с передними пружинами — слабое место «Соболя». Зато владельцы среднетоннажных грузовиков «Валдай» с проблемами подвески практически не обращаются.

Общее слабое место всех машин ГАЗ — электрика. Зимой провода моментально ржавеют, пропадает контакт, начинает «глючить» электронная начинка автомобилей.

— Как вы оцениваете качество нижегородских малотоннажников? Что необходимо доработать?

— За последние годы качество горьковских машин заметно улучшилось. И это не просто слова. Я сам являюсь владельцем «Соболя», езжу на нем ежедневно. В будние дни — на работу, по выходным — на дачу. При чем это мой второй «Соболь», и машиной я полностью доволен.

Все зависит от обслуживания автомобиля. Если за ним следить и вовремя проводить все регламентные работы, горьковский малотоннажник будет служить верой и правдой. Например, я делаю антикоррозийную обработку кузова каждые два года и не имею никаких проблем с ржавчиной. Необходимо «мовилить» кузов хотя бы один раз в 3-4 года — и вы забудете про коррозию.

При этом бывают клиенты, которые ни разу не были на фирменном сервисе, никогда не проводили плановое ТО. А после этого притягивают к нам сломанный автомобиль на тросе, жалуясь на качество ГАЗовского грузовика.

Многие «детские болезни» ГАЗелей уже устранены. Например, все знают, что летом горьковские малотоннажники «кипели» в пробках. Сейчас обращений с такой проблемой практически нет. Изменили настройки блока управления двигателем, поменяли радиатор — и проблема исчезла. Раньше к нам приезжали с «гудящими» мостами и коробками передач. Сейчас такие обращения — редкость.

— Ваши планы на будущее?

— Сейчас появляется все больше грузовиков с китайскими дизельными моторами. Если мы их продаем, то надо и обслуживать, ремонтировать. Поэтому в ближайшее время мы планируем провести обучение наших специалистов на предмет работы с дизельными силовыми агрегатами. У нас есть оборудование для ремонта и регулировки бензиновых форсунок. В ближайшее время начнем работу с более сложными дизельными форсунками. ●



**ХОЛДИНГ
ГУДВИЛ**

Санкт-Петербург, Пушкин
ул. Автомобильная
д.4, лит. А3
(812) 322-65-00
многоканальный
Запчасти в Москве:
(495) 514-67-89
8-901-518-38-38



ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

для американских и
европейских грузовиков

РАЗБОРКА

АМЕРИКАНСКИХ ГРУЗОВИКОВ

www.truck.ru
www.gwparts.ru

КОНСТРУКТОР

Сто пять лет исполняется машинам малоизвестной ныне марки Autocar, которая почти сотню лет была синонимом самых надежных и выносливых американских грузовиков.

Антон МИХАЙЛОВ, фото из архива автора





На рекламном проспекте — модель U XVIII 1911 г. еще с литыми шинами



4-тонный самосвал Autocar U24 еще не имел закрытой кабины

В 1897 г. талантливые инженеры, братья Луис и Джон Кларки, основали маленькую фирму Pittsburgh Motor Car в одноименном городе и начали выпуск легковушек. Однако, посчитав имя слишком провинциальным, его сменили на нейтральное Autocar, а в 1907 г. появился первый 1-тонный грузовик Autocar U XVIII. В индексе модели восемнадцать латинскими цифрами была зашифрована мощность двигателя. Кстати именно эта модель стала первым в мире серийным грузовиком с кабиной над двигателем.

В серию эта машина пошла в том же году. Оппозитный 2-цилиндровый двигатель располагался горизонтально под кабиной, дальше шла 3-ступенчатая коробка передач Brown-Lipe и карданная передача заднего моста.

Более мощная модель, «U XXIV», имела двигатель в 24 л.с., грузоподъемность до 2 т и стала ультрапопулярной

на рынке. Пережив несколько модификаций, она выпускалась аж до 1929 г., и общий тираж превысил 30 000 шт., — неслыханное дело для той эпохи.

Уже по тем временам машины были весьма передовыми по конструкции. Неудивительно, учитывая талант Джона Кларка, ведь это именно он начал использовать в грузовиках карданный привод, циркуляцию масла для лучшего охлаждения двигателя, а полученный им патент на свечу зажигания с фарфоровым покрытием был продан знаменитой Champion и используется до сих пор.

Во втором десятилетии прошлого века Autocar располагал довольно широкой линейкой из 19 моделей, в том числе полноприводных, грузоподъемностью до 7,5 т с собственными двигателями. Прочность обеспечивалась мощными рамами на болтах вместо заклепок. Параллельно выпускались

1-3-тонные электромотоциклы.

Большим успехом фирмы стало появление в начале 1930 гг. совершенно новой цельнометаллической кабины в компоновке «над двигателем». Ее устанавливали на семейство «U» (от сокращения under cab — под кабиной). У водителей ранняя кабина получила



В 1930-х появилась новая кабина, с так называемыми «суицидальными» дверями



Самый мощный дорожный тягач — Autocar AP-19 1964 г.

Даже дорожная версия AT64F использовалась в качестве тягеловозов



прозвище «суицидная» — за двери, открывавшиеся против хода; позднее их перевесили в нормальное положение. Авторитет фирмы был таким высоким, что ее начали копировать другие гранды: White, Mack и GMC. С 1935 г. началось применение дизельных двигателей Waukesha, а затем и Cummins на бескапотных шасси.

Все вместе привело к росту объемов производства, и в 1929 г. Autocar продал 3300 единиц, правда, в дальнейшем продажи неуклонно снижались, в связи с наступлением Великой депрессии.

В 1938 г. началась лицензионная сборка машин в Нидерландах фирмой Kromhout.

Благодаря широкому ассортименту выпускаемых машин фирма получила большой заказ на производство полноприводных грузовиков и тягачей во время Второй Мировой войны. Это были двухосные бескапотные машины грузоподъемностью 2,5-6 т все того же семейства «U» с разными бензиновыми моторами мощностью до 112 л.с., 5-ступенчатыми коробками передач. Всего за годы войны армии было поставлено 70 000 машин.

К гражданской продукции фирма вернулась в 1944 г., имея около 100 дилеров на территории США, однако продажи стали ухудшаться. Клиентам предлагалась скромная гамма унифицированных машин. Если в капотную серию входило 5 моделей с широким рядом грузоподъемности (6-19 т), то

некогда ведущая бескапотная сократилась до 3 моделей в узком диапазоне 6-8 т. На всех использовались собственные бензиновые двигатели в 119-165 л.с., лишь самые мощные варианты оснащались дизелем Cummins NV-600 в 150 л.с.

В 1953 г. балансирующий на грани банкротства Autocar перешел под контроль компании White, бывшей в ту пору лидером североамериканского грузового рынка. Он перевел производство на другой, принадлежавший ему завод в г. Экстон, Пенсильвания. Именно тогда впервые появилась специализация, создавшая авторитет фирме — изготовление тяжелых, прочных и мощных шасси и тягачей для строительства, лесной и нефтедобывающей промышленности. В основу легли самые тяжелые версии прежних

семейств «С» и «DC». Параллельно Autocar разработал дорожную капотную гамму «А» уменьшенной собственной массы. Применение алюминиевых сплавов в раме, кабине и элементах шасси позволило повысить грузоподъемность на 2,5 т, однако особых успехов на этом поле достичь не удалось.

Тогда же сформировалась фирменная идеология внимания к потребителю Custom Engineering, принеся «Отокару» прозвище «лучшего в мире» (зادолго до Kenworth, кстати).

В следующее десятилетие Autocar продолжил наращивать грузоподъемность своих машин, используя более мощные двигатели Cummins и Caterpillar, до 375 л.с. В это время впервые на машинах появилась собственная кабина Custom на торсионной подвеске, с опорами из неопрена.



Знаменитый Construcktor и 30 лет спустя в строю и хорошем состоянии

Выпускаемая ныне машина Autocar Xpeditor очень популярна в роли мусоровозов



Этот самосвал, вероятно, имеет самое длинное название марки: Autocar-Volvo-White-GMC ACL84



Именно такие необычные модели DC-7366S собирались и продавались в Голландии

Самой мощной машиной марки стал выпущенный в 1964 г. тяжелый тягач AP-19 с полной массой автопоезда 400 т, оснащенный мостами Hendrickson, автоматической коробкой передач Allison и дизелем Cummins KT V-12 мощностью 750 л.с.

В течение седьмой декады века семейство магистральных тягачей «А» было представлено двумя базовыми моделями (4x2 и 6x4), но оно так и не выдержало конкурентной борьбы на узком рынке. Основная ставка была сделана на строительную серию «DC», в которую входили одиночные машины, седельные тягачи и самосвалы, а также специальные шасси 6x4 и 6x6 с разными дизелями с турбонаддувом мощностью 210-430 л.с. и сторонними агрегатами. Ее особенностью стали болтовые рамы из хром-молибденовых сплавов, с высотой лонжеронов 273 мм и толщиной до 16 мм.

Это были времена максимального величия компании, ее продукция была известна не только в США, но и экспортировалась во многие страны Европы, Африки, Австралию и Южную Америку. В Израиле и Нидерландах была налажена сборка из машинокомплектов.

В 1975 г. унифицированная строительная гамма Autocar получила имя собственное — Construcktor (игра слов:

«грузовик-строитель»). Через три года его должно было сменить обновленное семейство «Констрактор-2», но к этому времени у материнской компании начались серьезные финансовые проблемы, и разработки были свернуты.

В целях дальнейшей экономии средств, в 1980 г. производство всех машин Autocar перевели на другой завод, в г. Огден, Юта, где собирались машины принадлежавшей Уайту Western Star. В том же году шведская Volvo, решив выйти на американский рынок, выкупила компанию White, сохранив Autocar как подразделение. Там продолжился выпуск все той же серии «DC»

и седельных тягачей «AT64F» с более вместительными кабинами.

В 1988 г. с присоединением тяжелого отделения GMC группа получила длинное обозначение Volvo White GMC Heavy Truck Corporation. Однако, по запросам клиентов, новая тяжелая строительная серия ACL сохранила собственное имя Autocar. В нее входило 12 унифицированных моделей с разными колесными формулами (4x2, 4x4, 6x4, 6x6, 8x4). Полная масса колебалась в пределах 16-45 т, мощность разных двигателей — 264-525 л.с. С июля 1995 г. на всех автомобилях сложная марка сменилась на Volvo, но до конца производства серия «ACL» отличалась хромированными табличками Autocar на капоте. Кстати, ее лишь в 2000 г. сменила серия Volvo VHD.

Мало кто знает, но история марки не закончилась — группа энтузиастов во главе с Э. Тэйцем выкупила права на марку Autocar и развернула в Индиане производство трех моделей — низкокабинной Xpeditor (некогда разработанной White), коммунальной Xpert и портовых тягачей Xpotter. ●

ЧИТАЙТЕ В БЛИЖАЙШИХ НОМЕРАХ



Спортивная сторона трек-рейсинга на виду. Голы, очки, секунды. Борьба, взмах клетчатого флага, брызги шампанского. Это та часть которую видят зрители. А вот внутреннее устройство быта команды, как правило, скрыто от сторонних глаз. Но быт, порой, даже интереснее гонок!

Мы побывали в гостях у MKR-Renault Team и узнали как и чем живет команды между гоночными заездами

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ



РЕССОРЫ

ЛИСТЫ, СТРЕМЯНКИ, ПОЛУРЕССОРЫ, САЙЛЕНТБЛОКИ,
ПАЛЬЦЫ, ВТУЛКИ, СЕРЬГИ, ПНЕВМОРЕССОРЫ,
ОПОРЫ, КРОНШТЕЙНЫ, АМОРТИЗАТОРЫ.

**ПРОИЗВОДСТВО, РЕМОНТ И УСИЛЕНИЕ РЕССОР
УСТАНОВКА ЗА 1 ДЕНЬ
ИСПРАВЛЕНИЕ ПОСЛЕДСТВИЙ ПЛОХОГО РЕМОНТА**

Производство и сервис:

8 (812) 919-49-59

8 (812) 919-49-60

Отдел запчастей:

8 (812) 451-15-82

8 (812) 380-31-51

СПб, п. Шушары, ул. Ленина, 1а, т./ф. (812) 451-15-68, www.ressora-service.ru



АВТОЗАПЧАСТИ В НАЛИЧИИ И НА ЗАКАЗ

компьютерная диагностика

Санкт-Петербург, ул. Салова, д. 45-ф

Тел./факс: +7 (812) 347-70-61

www.arys-auto.ru

• Любые стекла для
АВТОБУСОВ,
ГРУЗОВИКОВ

www.busglass.ru

• Ремонт и изготовление
АВТОБУСНЫХ СТЕКЛОПАКЕТОВ
• Ремонт ТРЕЩИН И СКОЛОВ

АВТОСТЕКЛО

Тел.: 710-38-10

973-8272

(только для автобусов)

e-mail: office-autoglass@mail.ru



НОВЫЕ
ВОССТАНОВЛЕННЫЕ
Б/У
ДИСКИ
ШИНОМОНТАЖ

Колесный Рай ШИНЫ ГРУЗОВЫЕ

С-Пб, ул. Кубинская, 76, корп. 4

тел.: 8-901-305-37-98, тел./факс.: (812) 370-43-86

ООО «СИГМА СЕРВИС»

ремонт грузовых автомобилей MAN

тел.: 8-981-767-45-82

8-981-767-45-83

971-05-58

sigma-service@mail.yandex.ru

КАМАЗ



IVECO



• КАМАЗ ЦЕНТР
• ТО КМУ Palfinger,
Fassi, Hiab
• МОЙКА

• СТО ГРУЗОВОЙ ТЕХНИКИ
И АВТОБУСОВ

• ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

HIGER, YUTONG,
GOLDEN DRAGON,
HOWO, SHAANXI,
FOTON, BAW,
ISUZU,
IVECO, VOLVO,
CUMMINS, ZF

БАОТРАКСервис

E-mail: baots@mail.ru ул. Салова д. 61

Т.: 490-42-00, 490-42-10, 995-00-47, т./ф.: 490-42-10

**EURO
AUTO**

**Запчасти
для
грузовиков**

Магазины запчастей и разборки грузовиков:
ул. Софийская, 52 332-58-70
Шушары, Поселковая 332-58-85
Парнас, ул. Домостроительная, 3 332-58-21
Автосервис для грузовиков:
Шушары, Поселковая 334-40-67

703-15-15
единая справочная служба
www.euroauto.ru

Запчасти для грузовиков MB

ASTROS AXOR ATEGO

РЕМКОМПЛЕКТЫ
СУППОРТОВ

ЗАПЧАСТИ ДЛЯ КПП
И РЕДУКТОРОВ



Санкт-Петербург, ул. Салова, д. 57

т./ф. +7 (812) 712-8838, моб. 8-911-979-4487

www.orion-auto.net

kvbl@aport.ru



ТУРБОКОМПРЕССОРЫ

Garrett
Schwitzer
KKK
Holset
iHi
Mitsubishi

Санкт-Петербург, Московское шоссе, 46,
тел.: (812) 703-35-63, моб. +7 (911) 703-77-33.
Москва, Дмитровское шоссе, 100,
тел.: (495) 781-95-87, моб. +7 (916) 742-42-97.

www.brturbo.ru



ТУРБОКОМПРЕССОРЫ

БОЛЬШОЙ АССОРТИМЕНТ ПРОДУКЦИИ
НА СКЛАДЕ

ДОСТАВКА ЛЮБЫМ ВИДОМ ТРАНСПОРТА
В ЛЮБОЙ РЕГИОН РФ

ПОСТАВКА ЗАВОДОВ-ИЗГОТОВИТЕЛЕЙ

В НАЛИЧИИ И НА ЗАКАЗ. ГАРАНТИЯ

КАЧЕСТВЕННЫЙ РЕМОНТ

СКИДКИ ПОСТОЯННЫМ КЛИЕНТАМ

для ЛЮБОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ
и ИМПОРТНОЙ ТЕХНИКИ



СПб, пр. Непокоренных, д. 63, к. 2
(812) 718-5618, 718-5619

www.turboline.ru

www.turbolinespb.com

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

Acc DIESEL center
www.diesel-center.ru

РЕМОНТ НАСОС-ФОРСУНОК COMMON RAIL ТНВД

СПб, Южное ш., 39 (812) 982-25-53
(812) 983-77-55
(812) 572-96-20

ПН-СБ 10.00-21.00

СПб, п. Шушары ул. Ленина, 10 (812) 982-38-62
(812) 983-69-09

ОДЕЖДА ДЛЯ АВТОСЕРВИСА

• разработка • дизайн • производство
• обслуживание • брендинг

zakaz@unisod.ru

(812) 973-46-20 (812) 971-53-38

Одежда, как надо!

UNISOD

ООО «Диалог-Авто»

ЗАПЧАСТИ SCANIA SAF

для прицепов и полуприцепов

с осями gor, saf, bpw, fruehauf, york, kassbohrer, gigant.

Санкт-Петербург, Московское шоссе, д. 4 Тел.: 382-97-14

DAF SAH Holland

РЕМОНТ DAF
гарантийный ремонт, комплексное обслуживание
оригинальное диагностическое оборудование

т./ф. (812) 320-4351, (921) 950-00-45

Запчасти DAF
оптовые поставки в любые регионы, розница

т./ф. (812) 320-4352 (1)

Продажа техники

www.daf-spb.com

ООО «Новые Технологии» Алюминиевые

ТОПЛИВНЫЕ БАКИ

на грузовые автомобили всех размеров и модификаций

• производство и установка • комплектующие
• различные варианты подключения • кронштейны

www.al-tank.ru

Санкт-Петербург, Софийская, 96
(812)248-88-00 (812)366-02-32

ООО «Дизель мастер» СПб, Московское шоссе, 13 А (территория АТП №47)

НАСОС-ФОРСУНКИ ТНВД COMMON RAIL

КОМПЛЕКС УСЛУГ ЗА ОДИН ДЕНЬ

т.: (812) 938-5650, т./ф.: (812) 373-9848

РЕМОНТ ТУРБИН

т.: +7 (921) 428-2396

ЭВАКУАЦИЯ грузовых, легковых автомобилей

ЛЕНТРАНСАВТО до 3-х одновременно

www.ltauto.ru 601-0-600, +7 (911) 717-0000

Телефон отдела рекламы
(812) 603-20-96

WWW.MIRTRANSPORTA.RU

ЧИТАЙТЕ В БЛИЖАЙШИХ НОМЕРАХ

Что общего между грузовиками DAF, самосвалами Tatra и 5-осным тягачом Gínaf? Все эти автомобили обслуживаются на фирменном сервисе DAF в Санкт-Петербурге. Как и почему — читайте в ближайшем номере.



ФОТООБЪЯВЛЕНИЯ



DAF XF 105.410 Space Cab Euro5

Новые. 2012 г. МКПП, Бак 900 л.

Цена: **89 000 Euro** по курсу ЦБ

Официальный дилер DAF www.its-daf.ru

+7(495)6612326; +7(963)6958822



MAN TGS 19.400 4x2 BLS

Кабина LX – два спальных места. Новые. 2012 г. Германия. Кондиционер. В наличии на складе.

Цена: **86 500 Euro** по курсу ЦБ

+7(962)9672089; +7(968)8671975



MAN TGS 41.400 8x4 BB

Кабина М. Кузов Техномак 20 куб. Новые. 2012 г. В наличии на складе. 131 000,00 Euro по курсу ЦБ

Цена: **131 000 Euro** по курсу ЦБ

+7(962)9672089; +7(968)8671975



IVECO Daily 35C12V

2008 г.в., пробег 105 000 км, 2,3 л, 116 л.с., цельнометаллический фургон 15,6 м.куб., 5МКПП, кондиционер, иммобилайзер, масса полная с прицеп. 5500.

Цена: **790 000 руб.**

Тел. +7(812) 640 64 64



IVECO Daily 35C15V

2009 г.в., пробег 87 000 км, 3 л, 146 л.с., цельнометаллический фургон 15,6 м.куб., 6МКПП, иммобилайзер, масса полная 3500, бак 70 л.

Цена: **850 000 руб.**

Тел. +7(812) 640 64 64



IVECO Daily 35C15V

2012 г.в., новый, 3 л, 146 л.с., цельнометаллический фургон 15,6 м.куб., 6МКПП, иммобилайзер, масса полная с прицеп. 3500, длина 4560 мм, высота 1900 мм.

Цена: **1 620 000 руб.**

Тел. +7(812) 640 64 64



Седельный тягач IVECO Stralis AT440S45 T/P

2012 г.в., 4x2, двигатель 10,3 л, 450 л.с. Euro5, 16+2 МКПП, Бак 800 л, высокая кабина, 1 сп. место, полная масса автопоезда до 44 тонн.

Цена: **3 350 000 руб.**

Тел. +7(812) 640 64 64



IVECO EuroCargo ML100E18

2010 г.в., пробег 150000 3,9 л, 177 л.с., полная масса 10 000 кг., 6МКПП, иммобилайзер.

Цена: **2 140 000 руб.**

Тел. +7(812) 640 64 64



Iveco Ecostralis AT440S42 T/P E

Новый, 4x2, колесная база 3800 мм, 10,3 л, 420 л.с., Евро 6, 12АКПП, бак 1160 л., полная масса автопоезда до 44 тонн.

Цена: **3 350 000 руб.**

Тел. +7(812) 640 64 64



Самосвальные полуприцепы Grünwald system Langendorf. Объем 31-34 куб. м. Полукруглый кузов. Оси BPW Heavy Duty, пневмоподвеска, EBS Wabco. 2 положения шворня. Гарантия. В наличии.

От **1 415 000 руб.**

+7 (812) 924-17-55



Полуприцепы контейнеровозы низкорамные Grünwald. Усиленная рама. Контейнера 1x20, 2x20, 1x30, 1x40, 1x40 HC, 1x45. Оси BPW Heavy Duty, EBS Wabco, Michelin. Гарантия. В наличии.

От **1 049 000 руб.**

+7 (812) 924-17-55



Полуприцепы борт-штора Grünwald. Усиленная рама. Сдвижная крыша, бока. Алюминиевые борта и ворота. Оси BPW Heavy Duty, пневмоподвеска, EBS Wabco. Гарантия. В наличии.

От **1 349 000 р.**

+7 (812) 924-17-55

Одет, как надо!

UNISOD™

(812) 971-53-38



UNISOD™

Полукомбинезон «Профи»
- на заказ
- специальная ткань
- цвет на выбор
- размеры любые
- вышивка на груди

Цена:

1150 руб.

(812) 973-46-20

zakaz@unisod.ru



UNISOD™

Куртка «Профессионал»
- на заказ
- специальная ткань
- цвет на выбор
- размеры любые
- вышивка на груди и на спине

Цена:

1150 руб.

(812) 971-53-38

zakaz@unisod.ru



UNISOD™

Комбинезон «Комби»
- на заказ
- специальная ткань
- цвет на выбор
- размеры любые
- вышивка на груди и на спине

Цена:

1950 руб.

(812) 971-53-38

zakaz@unisod.ru



2012

XVI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

INTERPOLITEX

СРЕДСТВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА



**ВЫСТАВКА
ПОЛИЦЕЙСКОЙ
И ВОЕННОЙ ТЕХНИКИ**



**ВОЕННО-
ТЕХНИЧЕСКИЙ
САЛОН**



**СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА «ГРАНИЦА»**



**ВЫСТАВКА «БЕСПИЛОТНЫЕ
МНОГОЦЕЛЕВЫЕ
КОМПЛЕКСЫ»**

ОРГАНИЗАТОРЫ



МВД России



ФСБ России



ФСБТС России



ПС ФСБ России



ФКУ «НПО «СТИС»
МВД России

**УСТРОИТЕЛЬ ВЫСТАВКИ
«БЕСПИЛОТНЫЕ
МНОГОЦЕЛЕВЫЕ
КОМПЛЕКСЫ»**



ООО «Экспо-Эксп»

**ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
УСТРОИТЕЛЬ**



ЗАО «ОВК «Бизон»

Дирекция:

Адрес: 129223, Москва, а/я 10 • Тел./факс: + 7 (495) 937-40-81
e-mail: b95@online.ru • www.interpolitex.ru • www.mvd-expo.ru

ПОДПИСКА 2012

По каталогу «Пресса России» (в любом почтовом отделении)
Индекс издания: 29227

Для юридических лиц также действует подписка
через агентство «Урал-Пресс»

Индекс издания: 000200

Тел.: (495) 961-23-62

e-mail: moscow@ural-press.ru www.ural-press.ru

РЕДАКЦИОННАЯ ПОДПИСКА

На 5 выпусков — 650 руб.*

(включая НДС)

На 10 выпусков — 1250 руб.*

(включая НДС)

* Цены действительны только по России.

Способ доставки:

доставка заказной бандеролью под роспись получателя.



ПОДПИСНОЙ КУПОН*

Период подписки _____
ФИО получателя _____
Почтовый индекс _____
Город _____
Улица _____ Дом Корпус Кв. _____
Тел./Факс с кодом города _____
e-mail _____

* Купон действителен до 31 декабря 2011г.

1	ЗАПОЛНИТЕ подписной купон, извещение и квитанцию.
2	ОПЛАТИТЕ подписку в любом отделении Сбербанка.
3	ОТПРАВЬТЕ подписной купон и копию оплаченной квитанции по электронному адресу: adv@mirttransporta.ru или по тел./факс (812) 603-20-96

Подробнее с условиями подписки можно ознакомиться на сайте
www.mirttransporta.ru

ИЗВЕЩЕНИЕ

Кассир

ООО «ГРУЗ АВТО-МЕДИА»

(наименование получателя платежа)

7820039294/782001001

(ИНН / КПП получателя платежа)

ОАО АКБ «Авангард»

(наименование банка получателя платежа)

(номер кор. сч. получателя платежа)

40702810702100000843

(номер счета получателя платежа)

БИК 044525201

30101810000000000201

Подписка на журнал «ГРУЗАВТОИНФО» на _____

(номер лицевого счета (код) плательщика)

Ф.И.О. плательщика: _____

Адрес плательщика: _____

Сумма платежа: _____ руб. _____ коп.

Сумма платы за услуги: _____ руб. _____ коп.

Итого: _____ руб. _____ коп.

« _____ » _____ 20 ____ г.

С условиями приема указанной в платежном документе суммы, в т. ч. с суммой взимаемой платы за услуги банка ознакомлен и согласен

Подпись плательщика

КВИТАНЦИЯ

Кассир

ООО «ГРУЗ АВТО-МЕДИА»

(наименование получателя платежа)

7820039294/782001001

(ИНН / КПП получателя платежа)

ОАО АКБ «Авангард»

(наименование банка получателя платежа)

(номер кор. сч. получателя платежа)

40702810702100000843

(номер счета получателя платежа)

БИК 044525201

30101810000000000201

Подписка на журнал «ГРУЗАВТОИНФО» на _____

(номер лицевого счета (код) плательщика)

Ф.И.О. плательщика: _____

Адрес плательщика: _____

Сумма платежа: _____ руб. _____ коп.

Сумма платы за услуги: _____ руб. _____ коп.

Итого: _____ руб. _____ коп.

« _____ » _____ 20 ____ г.

С условиями приема указанной в платежном документе суммы, в т. ч. с суммой взимаемой платы за услуги банка ознакомлен и согласен

Подпись плательщика

Партнер концерна IVECO S.p.A. с 1995 года



ИВ-Сервис

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР **IVECO**

- Весь модельный ряд автомобилей IVECO
- Сервисная станция, признанная лучшей среди дилеров IVECO в России по итогам 2011 года
- Большой склад запасных частей
- Интернет-магазин оригинальных запчастей IVECO
www.shop.iv-service.ru



IVECO — один из крупнейших производителей коммерческой техники в Европе с историей более века

Офис продаж, запчасти, сервис:
Московское шоссе, д. 233 А

Офис продаж:
Пулковское шоссе, уч. 10

Тел./факс: (812) 640-64-64 iveco@iv-service.ru www.iv-service.ru

IVECO
TRANSPORT IS ENERGY



КУПИ 20 Л МАСЛА CASTROL



ПОЛУЧИ ПОДАРОК — ПРИСАДКУ TDA



В акции участвуют следующие продукты:
Enduron 10W-40, Enduron Plus 5W-30,
Tecton Global 15W-40, Syntrax Universal 80W-90

Спрашивайте в магазинах АСТА в Санкт-Петербурге:

Земледельческая ул., 3 Тел. (812) 449-60-71	Седова ул., 10 Тел. (812) 449-68-08
Октябрьска наб., 64 Тел. (812) 449-60-74	Культуры пр., 44 Тел. (812) 449-88-01
Старо-Паново, Рабочая ул., 7-а Тел. (812) 622-04-59	Полюстровский пр., 74 Тел. (812) 449-60-61
Народного Ополчения пр., 201 Тел. (812) 449-60-68	

Дистрибьюторы:

компания «АМГ» адрес: Санкт-Петербург, ул.Софийская дом 6, тел: (812) 326-42-42,
компания «Микадо» адрес: Санкт-Петербург, ул. 3-я Линия В.О. 58/4, тел: (812) 327-19-19

IT'S MORE THAN JUST OIL. IT'S LIQUID ENGINEERING.

